



ŞİLİ-PERU ÇELİK SEKTÖREL TİCARET HEYETİ VE KOLOMBİYA ÇELİK SEKTÖREL TİCARET HEYETİ DEĞERLENDİRME RAPORU

İÇİNDEKİLER

Sayfa

- Şili,Peru Çelik Sektörel Ticaret Heyeti ve Kolombiya Çelik Sektörel Ticaret Heyeti Ön Hazırlıkları.....3-4
- Şili,Peru Çelik Sektörel Ticaret Heyeti ve Kolombiya Çelik Sektörel Ticaret Heyeti Genel Program Bilgileri.....4-9
- Heyetlere İlişkin Genel Değerlendirme.....10-11
- Şili Resmi Kurum Görüşmeleri Toplantı Notları.....12-19
- Peru Resmi Kurum Görüşmeleri Toplantı Notları.....20-33
- Kolombiya Resmi Kurum Görüşmeleri Toplantı Notları.....34-42
- Şili-Peru Ve Kolombiya’da Yayınlanan Gazete İlanı Ve Röportajlar (EK-I).....43-46
- Heyet Katılımcıları Listesi (EK-II....).....47

ŞİLİ-PERU-KOLOMBİYA ÇELİK SEKTÖREL TİCARET HEYETİ ÖN HAZIRLIKLARI

15-28 Ekim 2011 tarihinde gerçekleştirilen Şili, Peru, Kolombiya ticaret heyeti organizasyonunun hazırlıklarına organizasyon tarihinden 3 ay önce başlanmıştır. Bu hazırlıkların ilk aşamasında, organizasyon ile ilgili yapılması gerekenlerin listesi yapılmış, organizasyonu yönetecek halkla ilişkiler ajansından istenecek hizmetlerin brief'i hazırlanmıştır. İhtiyaç analizi sürecinin ardından organizasyonun hangi halkla ilişkiler ajansı ile yapılacağının araştırılmasına başlanmış ve toplam yedi farklı uluslararası düzeyde halkla ilişkiler ajansından teklif alınmıştır. Ticari heyet ziyaretinin maksadı olan ikili iş görüşmelerini, daha önce organize etmiş ve çelik sektörü alanında deneyimli ajansların tespiti yapılmış ve hizmet beklentisini en iyi karşılayacak ayrıca fiyat bakımından da ayrılan bütçeye uygun ajans seçilmiştir. Uluslararası düzeyde halkla ilişkiler faaliyetlerini gerçekleştirmiş Weber Shandwick ile çalışılmaya karar verilmiştir. Bu doğrultuda heyet organizasyonunun ön hazırlık aşaması iki aşamalı olarak yürütülmüştür. Bu iki aşamalı hazırlık süreci; Dışarıdan alınan halkla ilişkiler hizmetleri ve Çelik İhracatçıları Birliği bünyesinde çalışan, çelik şube ekibinin yürüttüğü hazırlıklar olarak ifade edilebilir. Bu doğrultuda ön hazırlık sürecinde yapılması gereken "Heyet Genel Ön Hazırlık" ve "Halkla İlişkiler Ajanslarından İstenen Hizmetler ve Yapılan Hazırlıklar" listesi aşağıda yer almaktadır;

1- Heyet Genel Ön Hazırlıklar Listesi:

- Yapılması planlanan ticaret heyet organizasyonunun hangi tarihlerde yapılmasının doğru olacağının tespit edilmesi. Hedef ülkelerin resmi tatil günlerinin araştırılması ve uygun tarihin belirlenmesi.
- Belirlenen ülkelerdeki Ticaret Müşavirliklerine ve Büyükelçiliklere heyet tarihinin bildirilmesi ve ticari heyet ziyaretinin duyurusunun yapılması.
- Yapılması planlanan Ticaret Heyeti organizasyonunun üye kuruluşlara duyurusunun yapılması ve katılmak isteyen kurumların listelerinin hazırlanması.
- Katılımcı firmaların, ilgili temsilcilerinin pasaportlarının toplanması ve vize işlemleri için başvuruların yapılması.
- Belirlenen tarihlerde hedef ülkelere en uygun saatlerde ve fiyatta uçuş yapan havayolu şirketlerinin araştırılması ve karara bağlanması.
- Ziyaret yapılacak ülkelerde konaklanacak otellerin araştırılması ve heyet organizasyonunda ihtiyaç duyulan her türlü hizmeti verebilecek otellerin belirlenmesi.
- Ticaret heyeti kapsamında yapılacak olan ikili iş görüşmeleri organizasyonu için toplantı salonlarında masalara konulmak üzere, Türk ve ilgili ülke bayraklarının yaptırılması.
- İlgili ülkelerde ziyaret edilecek olan, resmi kurumlara verilmek üzere hediyelerin alınması
- Katılımcı firmaların isimlerinin yer aldığı masa kartlarının yaptırılması.
- İkili iş görüşmelerin yapılacağı salonların belirlenmesi ve gerekli ekipmanın alınmasının sağlanması.
- İkili iş görüşmelerine gelen alıcıların, görüşme yapılan salonları bulabilmesi için banner yaptırılması.
- İlgili ülkelerdeki Türk Büyükelçiliklerin nezdinde verilecek olan resepsiyonların hazırlıklarının yapılması ve davet edilecek ilgili kurumlar için davetiye hazırlanması.

1.1. Çelik İhracatçıları Birliği Tanıtımı İçin Yapılan Ön Hazırlıklar:

- Türk Çelik Sektörünün potansiyellerini ve pazar durumunu içeren kataloğun hazırlanması ve ziyaret edilecek ülkelerin resmi dili olan İspanyolca'ya çevrilmesi.

- Türk Çelik Sektörünün potansiyellerini, pazar durumunu ve Çelik İhracatçıları Birliğinin işlevini anlatan tanıtım filminin çekilmesi için medya yapım ajanslarından teklifler alınması ve uygun yapım şirketi ile anlaşılması.
- Katalogların konulması için müşteri kitlerinin yaptırılması.
- Kalem yaptırılması.
- Tanıtım filmi cd'sinin çoğaltılması
- Her ülkeye uygun gazete ilanlarının hazırlanması.

1.2. Katılımcılar İçin Yapılan Ön Hazırlıklar:

- Katılımcı kitinin hazırlanması. (içerisinde, ülke raporları, tanıtım filmi, katalog ve kalem bulunması gerekmektedir.)
- Ziyaret edilecek olan ülkelere ait, detaylı ülke raporlarının hazırlanması.
- İlgili ülkeler için, organizasyon programının (tarih, saat ve yer belirtilmiş), ülke kültürlerini ve ziyaret süresinceki hava durumu raporunun bulunduğu genel bilgi dosyalarının detaylı bir şekilde hazırlanması.
- Her bir katılımcı için üzerinde; ismi, çalıştığı kurum adı ve ünvanı bulunan yaka kartlarının hazırlanması.
- Ziyaret edilecek ülkelerin ve Türk bayrağının yer aldığı yaka iğnelerinin yaptırılması.
- Bagajların kaybolmaması için bagaj etiketlerinin hazırlanması.
- Katılımcılarımızın kurum ve ürün bilgilerinin yer aldığı katılımcı kataloglarının hazırlanması.

2-Halkla İlişkiler Ajanslarından İstenen Hizmetler ve Yapılan Hazırlıklar:

- Potansiyel alıcı listelerinin hazırlanması.
- Potansiyel alıcılar ile katılımcı firmaların eşleştirilmesinin yapıldığı listelerin hazırlanması.
- Potansiyel alıcılara ilgili ziyareti haber vermek ve davet etmek için, davet yazısının hazırlanması ve gönderilmesi.
- İlgili resmi kurumlarla görüşmelerin ayarlanması. Ve görüşme talep metnin hazırlanması ve gönderilmesi. Görüşülmek istenen ilgili resmi kurumlar;
 - İnşaat Odaları
 - Altyapı Odaları
 - Çelik Birlikleri
 - Ticaret Odaları
 - İskan ve Yapı bakanlığı
 - Enerji ve Madenler Bakanlığı
 - Endüstriler Birliği
- Ziyareti duyurmak amacıyla, basın bültenlerinin hazırlanması ve önde gelen basın kuruluşlarına bültenlerin gönderilmesi.
- Yüksek tirajlı hedef kitleye uygun basın organlarının belirlenmesi ve ticari heyet ziyaretinin ilanının verilmesi. (Verilen ilanları ve yayınlanan röportajlar Ek I'de yer almaktadır.)
- Çelik İhracatçıları Birliği'nin otoriteleri için basın röportajlarının organize edilmesi.
- İkili iş görüşmeleri günü tüm koordinasyonun yapılması. Gelen alıcılar ile, katılımcı firmaların buluşturulması.
- İkili iş görüşmelerinde ihtiyaç duyulan tercümanlık hizmetlerinin organize edilmesi.
- Toplantı salonlarındaki masa düzeninin istenilen biçimde organize edilmesi.
- Heyetin hava limanından alınmasından başlayarak, ziyaret süresince ulaşım koordinasyonlarının sağlanması.
- Öğlen ve akşam yemeklerinin organize edilmesi.

- Organizasyonun ardından, görüşülen alıcı firma listelerinin ve medya raporlarının hazırlanması.

ŞİLİ-PERU ÇELİK SEKTÖREL TİCARET HEYETİ VE KOLOMBİYA ÇELİK SEKTÖREL TİCARET HEYETİ DEĞERLENDİRME RAPORU

Ülkemiz ile Şili, Peru ve Kolombiya arasında ticari ilişkilerin geliştirilmesi amacıyla 15 – 28 Ekim 2011 tarihleri arasında Ekonomi Bakanlığı koordinatörlüğünde, Çelik İhracatçıları Birliği (ÇİB) organizasyonu ile Şili, Peru ve Kolombiya pazarlarına yönelik olarak toplam 33 kişi, çelik sektörüne ilişkin ticaret heyeti programına katılmış olup katılımcı listesi EK II’de yer almaktadır.

HEYET PROGRAMI ÖZETİ

Şili 15-16.10.2011



15 Ekim 2011 tarihinde İstanbul’dan yola çıkan 22 firmadan 25 Türk işadamı ve Çelik İhracatçıları Birliği temsilcilerinden oluşan heyet, 16 Ekim Pazar günü 09.00 sularında Şili’ye varmış ve yenilen öğle yemeğinin ardından otele yerleşmiştir. Aynı tarihte saat 20.00’de gerçekleştirilen akşam yemeğinin ardından otele dönmüştür.

Şili 17.10.2011



17.11.2011 Pazartesi günü saat 09.00’da başlayan ikili görüşmelerde, Şili’nin önemli çelik alıcıları katılım göstermiş ve her bir firma en az 5 görüşme gerçekleştirmiştir.



Toplam 162 görüşmenin gerçekleştirildiği bu toplantılarda Türk Çelik firmaları Şili pazarını tanıma fırsatı ile birlikte hedef pazarlarındaki potansiyeli değerlendirme şansı bularak, karşılıklı ticaret imkanları hakkında Şilili işadamlarıyla görüşmüşlerdir. Katılımcı firmalarımızdan bazıları henüz Şili’deyken ikili görüşmeye

gelen firmalarla ticaret anlaşması yaparak yeni alıcı müşteriler kazanmışlardır.



İkili iş görüşmeleri devam ederken Çelik İhracatçıları Birliği Başkanı Sn. Namık Ekinci başkanlığında Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı Sn. Emrah Sazak, Çelik İhracatçıları Birliği Sektör Yöneticisi Sn. Pınar Tokur Şili İnşaat Odası ile bir toplantı gerçekleştirmişlerdir. 12.00-13.00 saatleri arasında gerçekleştirilen bu toplantıda Şili inşaat sektörü hakkında bilgiler verilmiştir.



Aynı günün akşamı 18:30-19:30 saatleri arasında Şili Büyükelçiliği'nde bir resepsiyon düzenlenmiştir. Şili Büyükelçimiz Sn. Melih Mehmet Akat, Şili ile ilgili bilgiler vererek ülkedeki deneyimlerini ve işbirliği olanaklarını katılımcılarla paylaşmıştır. Resepsiyonun ardından heyet akşam yemeği için hareket etmiştir. Akşam yemeğinin ardından otele dönmüştür.

Şili 18.10.2011

18.10.2011 Salı günü, 10.00-11.00 saatleri arasında Dışişleri Bakanlığı'na bağlı Uluslararası Ekonomik İlişkiler Kurumu'nda gerçekleştirilen toplantıda Uluslararası Ekonomik İlişkiler Genel Müdürü Sn. Mathias Francke bir sunum yaparak Şili ekonomisi ve Türkiye-Şili Serbest Ticaret Antlaşması'nın sunduğu fırsatlara ilişkin detaylı bilgi verdi. 12.00-13.00 saatleri arasında Şili genelinde 1.600 üyesi olan Santiago Ticaret Odası'nın başkanı Peter T. Hill ile gerçekleştirilen toplantıda Şili pazarı hakkında bilgi alınmıştır. Öğle yemeğinin ardından 15.00-16.00 saatleri arasında Endüstriler Birliği (SOFOFA) ile gerçekleştirilen toplantıda Ticaret Müdürü Hugo Baierlein Hermida Şili endüstrileri hakkında ve Şili'nin ithalat ve ihracatı hakkında önemli bilgiler verdi.

Akşam yemeğinin ardından heyet otele dönmüştür.

Şili 19.10.2011

Çelik Birliği'ne bağlı, Metalurji Birliği (Assimet) ile bütün heyet katılımcılarının katıldığı bir toplantı gerçekleştirilmiştir. Yapılan bu toplantıda Metalurji Birliği Genel Müdürü Sn. Marcelo Fuster Roa Türkiye ile ticaretin önemini vurgularayarak Şili'de yatırım yapmayı düşünen firmalara her konuda destek sağlayabileceklerini belirtti. Bu toplantının ardından heyet otele dönmüş ve otelden çıkış yapmak üzere hazırlık yapmıştır. Bu esnada Çelik İhracatçıları Birliği Başkanı Sn. Namık Ekinci Şili İş ve Ekonomi Dünyası üzerine yayın yapan Business News America ve Valor Futuro isimli basın kuruluşlarına röportaj vermiştir. Bu röportaj aynı zamanda Şili'de çalışan Comunica Extend ajansının web sitesinde yayınlanmıştır.

Otelden çıkışın ardından heyet öğle yemeği için hareket etmiş ve buradaki öğle yemeğinin ardından Peru'ya geçmek üzere havaalanına hareket etmiştir. Heyet saat 21.00'da Lan Havayolları'nın LA 600 sefer sayılı uçağı ile Lima'ya uçuş gerçekleştirmiş, Peru Büyükelçisi Sn. Namık Güner Erpul ve yardımcıları tarafından karşılanarak 00.00 sularında Swissotel'e yerleşmiştir.

Peru 20.10.2011

Dış Ticaret ve Turizm Bakanlığı, tarımdan tekstile, madencilikten kimyasal ürünlere birçok sektörde hizmet eden 1.000'in üzerinde ihracatçı üyesi olan İhracatçılar Birliği (ADEX), amacı rekabetçiliği ve dış ticareti geliştirmek ve yatırımı artırmak olan ve ithalatçı, ihracatçı ve üretici üyelere sahip Dış Ticaret Birliği (COMEX), Bayındırlık Bakanlığı, Enerji ve Maden Bakanlığı ve amacı rekabeti ve sürdürülebilir kalkınmayı devam ettirmek için yerli ve yabancı yatırımcıyı teşvik etmek olan İş İlişkilerini Geliştirme Devlet Yatırım Ajansı (ProInversión) ile toplantılar gerçekleştirilmiştir.

Akşam yemeğinin ardından heyet otele dönmüştür.

Peru 21.10.2011

Sabah 09.00'da başlayan görüşmelere 42 adet Peru'lu firma katılmış ve olumlu görüşmeler gerçekleştirilmiştir.



Toplam 220 görüşmenin gerçekleştirildiği bu toplantılarda Türk Çelik firmaları Peru pazarını tanıma fırsatı ile birlikte hedef pazarlarındaki potansiyeli değerlendirme şansı bularak, karşılıklı ticaret imkanları hakkında Perulu işadamlarıyla görüşmüşlerdir. Katılımcı firmalarımızdan birkaçı ikili görüşmeye gelen firmalarla ticaret anlaşması yaparak yeni alıcı müşteriler kazanmışlardır.

İkili iş görüşmeleri devam ederken Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci Peru'nun yüksek tirajlı gazetelerinden olan Gestion Gazetesi'ne ve günlük 15.000 kişinin ziyaret ettiği Perumine.com web sitesi ile günlük 8.000 kişinin ziyaret ettiği inşaat içerikli yayın yapan Group Projecta'nın web sitesine röportaj vermiştir.



İkili iş görüşmelerinin ardından Çelik İhracatçıları Birliği Başkanı Sn. Namık Ekinci ve Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı Sn. Emrah Sazak başkanlığında firmalarla heyete ilişkin değerlendirme toplantısı yapılmış ve katılımcıların heyete ilişkin görüş ve önerileri alınmıştır. Firmalardan Şili ve Peru seyahatlerine ilişkin değerlendirme anketini doldurmaları istenmiştir. Söz konusu toplantıda Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı Sn. Emrah Sazak, Ekonomi Bakanlığı'nın uyguladığı devlet desteklerinden bahsetmiş ve firmaların görüş ve önerilerinin önemli olduğunu belirtmiştir.

İlgili toplantıdan sonra otelin diğer bir salonunda Peru Büyükelçisi Sn. Namık Güner Erpul'un katıldığı bir kokteyl gerçekleştirilmiştir. Söz konusu kokteyle ikili iş

görüşmelerine gelen firmalardan ve ülkede bulunan Türk işadamlarından da katılım sağlanmıştır.

Peru 22-23.10.2011

Haftasonu, dileyen firma temsilcilerine masrafları kendi bütçelerinden karşılanmak üzere Dünyanın yeni yedi harikasıdan biri olan Machu Picchu Antik Kenti'ne 2 günlük bir gezi organize edilmiştir.

Peru 24.10.2011

Uluslararası Endüstriler Birliği (SNI), Peru İnşaat Odası (CAPECO), Lima Ticaret Odası ve Ulaştırma ve İletişim Bakanlığı ile görüşmeler gerçekleştirilmiştir. Peru İnşaat Odası'nda yöneticilik yapan José Luis Ayllón Peru inşaat sektörü hakkında detaylı bilgiler vermiş ve inşaat sektöründeki yatırım olanakları ve projelerden bahsetmiştir. Lima Ticaret Odası Başkanı Sn. Carlos Durans Chohud, Peru'nun ithalat ve ihracat rakamlarına ilişkin bilgiler vererek altyapı konusundaki projeler konusuna değinmiştir.

Bu görüşmelerin ardından otelden çıkış işlemleri yapılmış ve öğle yemeği için hareket edilmiştir. Öğle yemeğinin ardından havaalanına intikal edilmiş ve saat 20.00'da Lan Havayolları'nın LA 2584 sefer sayılı uçağı ile Lima'dan Bogota'ya uçuş gerçekleştirilmiştir.

Saat 23.30 sularında Bogota'ya inen heyeti Kolombiya Büyükelçisi Sn. Cemil Ferhat KARAMAN ve yardımcıları karşılamış ve otele kadar eşlik etmişlerdir.

Kolombiya 25.10.2011

Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı Sn. Emrah Sazak, Peru'da heyetimizden ayrılmış, Kolombiya'da Ekonomi Bakanlığı Genel Müdür Yardımcısı Sn. Yavuz Özutku ve Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı Sn. Özgür Çelikel heyetimize katılmıştır.

Sabah 08.00'da başlayan görüşmelere 36 adet Kolombiya'lı firma katılmış ve olumlu görüşmeler gerçekleştirilmiştir.



Söz konusu toplantılarda Türk Çelik firmaları Kolombiya pazarını tanıma fırsatı ile birlikte hedef pazarlarındaki potansiyeli değerlendirme şansı bularak, karşılıklı ticaret imkanları hakkında Kolombiyalı işadamlarıyla görüşmüşlerdir. Katılımcı firmalarımızdan birkaçı ikili görüşmeye gelen firmalarla ticaret anlaşması yaparak yeni alıcı müşteriler kazanmışlardır.

İkili iş görüşmelerinin ardından görüşmelerin yapıldığı salonda tüm heyet katılımcılarının katıldığı toplantıda Kolombiya Altyapı Odası ve İnşaat Odası yetkilileri sunumlar yapmışlardır. Kolombiya Altyapı Odası Ekonomik İlişkiler Müdürü Sayın Ana Carolina Ramirez Kolombiya'nın altyapı, konut, tarım ve madencilik konularındaki projelerinden bahsetmiştir. Kolombiya İnşaat Odası Ekonomik Çalışmalar Koordinatörü Sn. Edwin Chiviri sektörün durumu ve yatırım olanakları hakkında bilgiler vermiştir. Kolombiya inşaat odasının 1.280 üyesi olduğunu, ülkenin 12 önemli bölgesinden üyelerinin olduğunu belirtmiştir.

Toplantıların ardından heyet katılımcıları akşam yemeği için hareket etmiş, akşam yemeğinin ardından otele dönmüşlerdir.

Kolombiya 26.10.2011

Öğleden önce Ulusal İmtiyazlar Enstitüsü ve Ulusal İşadamları Derneği-Çelik ve Metal Sektörü Odası ile toplantılar gerçekleştirilmiş ve öğlen yemeğinin ardından Ulaştırma Bakanlığı ve Turizm, Yatırım ve İhracat Destek Birimi (Proexport) ile yapılacak toplantılar için hareket edilmiştir. Ulusal İmtiyazlar Enstitüsü Genel Müdür Sn. Luis Fernando Andrade kuruluşlarının 300 kişiden oluşan bir grup olduğunu ve asıl görevinin yeni dizaynlar ve projeler oluşturarak bu projeleri özel sektörlere açmak olduğunu belirtmiştir. Ulusal İşadamları Derneği-Çelik ve Metal Sektörü Odası yöneticisi Sn. Juan M. LESMES Kolombiya Çelik Sektörü hakkında detaylı bilgiler içeren bir sunum yapmıştır. Proexport Başkan Yardımcısı Sn. Juan Carlos González, Proexport'un Kolombiya'nın ihracatını ve yatırım olanaklarını destekleyen bir kuruluş olduğunu belirterek Türkiye'nin kendileri için önemini vurgulamış ve Türkiye'de bir ofislerinin bulunduğunu belirtmiştir. Buradaki toplantıların ardından otele dönmüş ve heyet katılımcıları ile buluşarak Kolombiya Büyükelçisi Sn. Cemil Ferhat KARAMAN'ın evinde verilecek kokteyl için hareket edilmiştir. Söz konusu kokteyle ikili iş görüşmelerine gelen firmalardan ve ülkede bulunan Türk işadamlarından da katılım gösterilmiştir.



Kolombiya 27-28.10.2011

Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci ve Kolombiya Büyükelçisi Sn. Cemil Ferhat KARAMAN Kolombiya'nın en çok okunan ekonomi gazeteleri olan La republica ve Portfolio Gaztelerine ve iş dünyasında popüler bir web sitesi olan Semana.com'a röportaj vermişlerdir. Bu esnada heyet katılımcıları otelden çıkış işlemlerini gerçekleştirmişlerdir.

Heyet saat 14.00 civarında otelden ayrılmış ve Air France Havayollarına ait AF 423 sayılı Paris uçağı ile Paris'e hareket edilmiş ve Paris'ten İstanbul'a AF 1890 sayılı uçak ile seyahat edilmiştir. Heyet 28.10.2011 tarihinde saat 18.00 civarında İstanbul'a ulaşmıştır.

DEĞERLENDİRME

Ekonomi Bakanlığı'nın 2010/8 sayılı Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Tebliği kapsamında Çelik İhracatçıları Birliği olarak yürüttüğümüz Çelik Sektörünün Yurtdışı Pazarlarda İhracatının Artırılması Projesi'nin ilk yurtdışı pazarlama faaliyeti olan Şili, Peru Çelik Sektörel Ticaret Heyeti ve Kolombiya Çelik Sektörel Ticaret Heyeti; çelik sektöründe faaliyet gösteren ihracatçılarımızın ilgili ülkelere yönelik gerçekleştirdiği ihracatın arttırılması, firmalar arasında yeni iş bağlantılarının kurulması ve ilgili ülkeler çelik pazarlarında Türk firmalarının bilinirliğinin arttırılması amacıyla düzenlenmiş olup gerek katılım gerek ticari ilişkiler açısından son derece faydalı olmuştur.

Her bir Türk firmasının üretim ve/veya satış profillerinin belirlenmesi ve muhataplarının bu ürünlerin alıcıları arasından özenle seçilmesi, ikili iş görüşmelerine katılım gösteren firmaların doğru muhataplar olmasına vesile olmuştur. Ön hazırlık çalışmalarında heyet katılımcılarına, ilgili ülkelerdeki ithalatçıların listesi ve firma profillerinin gönderilmesi ve katılımcıların bu listelerdeki firmalardan görüşmek istediklerini belirlemeleri, özellikle bu firmaların ikili iş görüşmelerine davet edilmesi ve görüşmelere katılmalarının sağlanması heyetin verimli geçmesine katkı sağlamıştır. Türk firmalarıyla yapılan değerlendirmede de bu konu üzerinde duran Türk İşadamlarının, katılım gösteren karşıt firmaların iştigal alanlarının kendilerinininki ile bire bir olmasını belirtmesi, düzenlenen sektörel ticaret heyetinin ne ölçüde verimli geçtiğinin göstergesidir.

Her üç ülkede de verilen gazete ilanları ve heyetten önce yayınlanan basın bültenleri sayesinde ikili iş görüşmelerine katılım artmıştır. İlan verilecek olan gazetelerin bu ülkelerdeki hedef kitlelere en uygun en yüksek tirajlı gazeteler olmasına dikkat edilmiştir.

Katılan 22 firma arasında yapılan heyet değerlendirme anketinde, firmalar heyeti % 80 oranında başarılı bulmuştur. Organize edilmesi durumunda sonraki heyetlere de katılmak istediklerini belirtmişlerdir.

Sonuç olarak heyet, firmaların pazara girişini sağlayarak Şili, Peru ve Kolombiyalı firmalarla ticari anlaşmalar yapmalarına imkan tanımış ve Latin Amerika pazarı hakkında genel bilgi sahibi olmalarını sağlamıştır. Söz konusu heyet, sektöre ve ihracata yapacağı katkıyla takdir toplamıştır. Katılımcılar heyet çalışmalarını son derece verimli bulduklarını ifade etmişlerdir.

Katılımcıların Bir Sonraki Heyet Organizasyonu İçin Görüş ve Önerileri

Görüşler:

1. Katılımcıların büyük bir çoğunluğu hedef müşteriye ulaşabilmek için bu tür heyet organizasyonlarının oldukça faydalı olduğu görüşündedirler.
2. Pazarları yakından ve detaylı olarak tanıma imkanı sunan bir organizasyon olduğu görüşünü katılımcıların büyük bir çoğunluğu ankette ifade etmişlerdir.
3. Devlet Yardımlarıyla yapılan bu organizasyonların katılımcılar tarafından uygun bütçeli bulunması heyetlere olan talebi artırdığı görüşü ankette çıkan bir diğer sonuçtur.
4. Katılımcıların büyük bir çoğunluğu, ankette ticaret heyeti organizasyonlarının Türk Çelik Sektörünün dünya pazarlarında tanınması için atılmış çok büyük bir adım olarak gördüklerini belirtmişlerdir.

Öneriler:

1. Yine katılımcıların büyük bir çoğunluğu bu tür heyet organizasyonlarının potansiyel pazarlara da düzenlenmesi önerisinde bulunmuşlardır.
2. İlgili ülkelerdeki alıcı listelerinin daha detaylı bilgilerle hazırlanıp rapor edilmesi öneriler arasında yer almaktadır.
3. Katılımcıların bir bölümü ticaret heyet organizasyonlarının daha sık aralıklarla gerçekleştirilmesinin daha faydalı olacağını belirtmişlerdir.
4. Katılımcıların büyük bir kısmı resmi kurum görüşmelerinin ikili iş görüşmelerinden önce organize edilmesini önermektedir.
5. Heyet öncesi alıcı listeleri raporuna iç piyasa fiyat ve satış koşullarının da eklenmesini önermektedirler.

ŞİLİ RESMİ KURUM GÖRÜŞMELERİ

TOPLANTI NOTLARI

- Şili İnşaat Odası – 17.10.2011
- Dışişleri Bakanlığı’na bağlı Uluslararası Ekonomik İlişkiler Kurumu (Direcon) – 18.10.2011
- Santiago Ticaret Odası – 18.10.2011
- Endüstriler Birliği (SOFOFA -Sociedad de Fomento Fabril) - 18.10.2011
- Çelik Birliği’ne bağlı, Metalurji Birliği (Assimet) -19.10.2011

ŞİLİ İNŞAAT ODASI

TARİH: 17.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Şili İnşaat Odası görüşmesi

KATILIMCILAR: Pablo Alvarez Tuza (Şili İnşaat Odası Genel Müdürü)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Çetin Kaya (Yolbulan Baştuğ Genel Müdürü)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Şili İnşaat Odası ile gerçekleştirilen toplantıda öncelikli olarak ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci Türk çelik sektörüne ilişkin detaylı bilgi verdi ve ikili iş ilişkilerini daha da geliştirmek adına Şili’li işadamlarını Türkiye’ye davet etti. Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı Sayın Emrah Sazak Şili ile imzalanan STA’nın önemi ve etkilerini dile getirerek, bu anlaşmanın iki ülke ilişkilerinin geliştirilmesine yapacağı katkının önemini vurguladı.

Şili İnşaat Odası Başkanı Sn. Pablo Alvarez Tuza Şili’nin gelişmiş ve dünyaya açık bir ekonomi olduğunu, hem ithalat hem de ihracatı artırmak istediklerini dile getirdi. Çelik sektörüne ilişkin olarak yüksek kaliteli ve düşük fiyatlı ürünler aradıklarını ve bu noktada Türkiye’nin önemli bir tedarikçi olduğunu bildiklerini, vergi engelinin ise imzalanan STA ile aşılabileceğini belirtti.

Şili’de 2 üretici olduğunu, bunlardan birinin Brezilya orijinli Gerdau firması, diğerinin ise CAP firması olduğunu, bu firmanın da Japon ortaklı olduğunu belirtti. Bu firmaların ithalatı engelleme gibi bir olasılıklarının bulunmadığını, zira yeterli etkilerinin bulunmadığını belirttiler. Dolayısıyla önemli olan noktanın fiyat olduğunu, Türkiye ile ticarete coğrafi uzaklığın bir dezavantaj oluşturabileceğini fakat Şili’den Türkiye’ye yapılan bakır ihracatında kullanılan gemilerin dönüşte çelik mamulleri getirebileceği önerisini getirdi.

Türkiye’ye Şilili iş adamlarının getirileceği heyetle ilgili olarak; ihracatçı firmaların temsilcilerinin katılacağı ikili görüşmeler, fabrika ziyaretleri ve ilgili kurumlar ve devlet yetkililerinin katılacağı toplantıların organize edileceği kapsamlı bir program oluşturulması görüşüldü. Bununla ilgili Mart’ın 2. Yarısı- Nisan sonu arasındaki dönemin uygun olacağı kararlaştırıldı

Şili İnşaat Odası Başkanı Sn. Pablo Alvarez Tuza, Şili’de yaşanan 8.8 büyüklüğündeki depremde 15 kişinin vefat ettiğini, 10 bin adet binadan yalnız 30’unun hasar gördüğünü ve 2 tanesinin yıkıldığını belirtti. Bunun binde 3 gibi düşük bir rakama tekabül ettiğini fakat bu duruma uzun süreli tecrübeler sonunda ulaşıldığını ve sektörün her geçen gün daha da iyiye gittiğini vurguladı. Bayındırlık Bakanlığı ile normların değiştirilmesi hususunda çok yakın çalıştıklarını, binası yıkılan müteahhitlerin güven

kaybı dolayısıyla bir daha iş yapamadığını aktardı. Şili'nin son derece açık bir pazar olduğunu ve dünyadaki en iyi malzemeleri en uygun fiyatlarla almak istediklerini vurguladı.

Ayrıca ülkenin 70 milyar dolarlık maden sektörüne yönelik yatırımları olduğunu, ülkede önemli hammadde kaynakları bulunduğunu, gayri safi milli hasılanın 90'lı yıllardan itibaren 3 katına çıkarak kişi başı 15 bin dolar seviyesine ulaştığını ve yıllık ortalama %4-6 arası bir büyüme yakaladıklarını belirtti. Önümüzdeki dönemde kriz dahi olsa yatırımlara devam edeceklerini ve bu sayede talebin de sürekli bir artış göstereceğini belirtti.

Şili'ye çelik mamulleri ihracatında herhangi bir engel bulunmadığını, küçük nüfuslu bir ülke olmalarına rağmen yatırımların her geçen gün arttığını, büyümek için dışa açılmalarının gerekli olduğunu ve dolayısıyla son derece liberal bir ekonomik yapıya sahip olduklarını belirtti.



DIŞİŞLERİ BAKANLIĞI'NA BAĞLI ULUSLARARASI EKONOMİK İLİŞKİLER KURUMU

TARİH: 18.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Dışişleri Bakanlığı'na bağlı Uluslararası Ekonomik İlişkiler Kurumu görüşmesi

KATILIMCILAR: Mathias Francke (Genel Müdür)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Uluslararası Ekonomik İlişkiler Genel Müdürü Sn. Mathias Francke bir sunum yaparak Şili ekonomisi ve Türkiye-Şili Serbest Ticaret Antlaşması'nın sunduğu fırsatlara ilişkin detaylı bilgi verdi.

Şili'nin 2010 yılında 71 milyar dolar ihracat ve 59 milyar dolar ithalat yaptığını, ekonominin 2011 yılında %6-6,5 oranında büyümesinin beklendiğini söyledi. Şili'nin 58 ülke ile 21 adet ticaret antlaşması olduğunu ve tamamen açık bir ekonomi olduklarını belirtti.

Türkiye ile ticaretlerini değerlendirerek 2010 yılında Şili'nin Türkiye'ye ihracatının %35 artarak 284 milyon dolara, Türkiye'nin ihracatının ise %126 artarak 88 milyon dolara ulaştığını belirtti. 2011 yılına

ilişkin olarak ise Ocak-Nisan döneminde ihracatlarının %163 ve Türkiye’den yapılan ithalatlarının %46 arttığını dile getirdi. 1 Mart 2011 tarihinde yürürlüğe giren STA ile bu rakamların daha da artış göstermesini beklediklerini belirtti. Bu STA’nın Türkiye’nin bölgede imzaladığı ilk STA olmasına dikkat çekerek Şili’nin Türkiye için bölgede bir üs haline gelerek Latin Amerika ve Kuzey Amerika’ya yönelik fırsatlar yaratacağını belirtti.

ÇİB Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Namık Ekinci de aynı şekilde Şili’nin Orta Asya ve Orta Doğu pazarlarında edinebileceği kazanımları dile getirdi.

Çelik sektörüne yönelik olarak ise STA öncesi %6 olan gümrük vergilerinin sıfıra inmesi ile Türkiye’nin rekabetçi avantajını artıracakı vurguladı. Türkiye’nin ihracat potansiyeli olan ürünlere yönelik yaptıkları araştırmada otomotiv, televizyon uçak yakıtı ve çelik yarı mamullerinde büyük bir potansiyel olduğu ve vergilerin sıfırlanmasıyla bu ürünlerin Şili’ye ihracatında artış kaydedilebileceği bilgisini verdi.

Ardından ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci Türkiye ve Türk çelik sektörü hakkında bilgi paylaşımında bulundu. Sn. Mathias Francke, Şili Büyükelçiliği’nin İstanbul Ticaret Ofisi bulunduğunu ve Gülay Atalay hanımın Şili ile ilgili her konuda bize yardımcı olabileceğini bildirdiler.



SANTIAGO TİCARET ODASI

TARİH: 18.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Santiago Ticaret Odası Görüşmesi

KATILIMCILAR: Peter T. Hill (Ticaret Odası Başkanı)

Andreas Wiechert De Navay (Bölüm Yöneticisi)

Luz O’shea (Uluslararası Temsilcilikler Ofisi Yöneticisi)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Çetin Kaya (Yolbulan Baştuğ Metal)

Tolga Keskin (Safir Trade)

Pelin Gezicioğlu (Safir Trade)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Ticaret Odası Başkanı Sn. Peter T. Hill, 1.300 öğrencisi olan teknik bir okullarının olduğundan bahsetti. Yurtdışında temsilcilikleri olduğunu, yabancı ülkelere heyetler düzenlediklerini, ülkelerin ekonomik durumlarını araştırdıklarını anlattı. 1.600 adet üyesinin olduğunu ve bu üyelerinin Şili'nin en önemli şirketleri arasında yer aldığını belirtti. Ayrıca Şili'nin değişik bölgelerinde temsilcilikleri olduğunu anlattı.

ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci'ye Avrupa'daki dalgalanmalar hakkındaki görüşlerini sordu. Sn. Namık Ekinci, Türkiye'nin Avrupa'daki dalgalanmadan etkilenmediğini, bu dalgalanmaların kısa sürede biteceğini söyledi. Avrupa'nın güçlü bir ekonomik altyapıya sahip olduğunu, Türkiye'nin ithalat ve ihracatının yarısından fazlasını Avrupa ile yaptığını belirtti.

Gelecek yıl Kolombiya ekonomisinde %5 büyümeye beklendiğini belirterek sözlerine devam etti. Latin Amerika'da ticaretin %70-80'inin kendi aralarında yapıldığını anlattı. Avrupa'daki dalgalanmaların ardından ülkelerin Latin Amerika ülkelerine gözlerini dikmeye başladığını anlattı. Maden alanında Şili'nin çok gelişmiş bir ülke olduğunu hatırlatarak doğal kaynak açısından çok zengin olan bu ülkenin yatırım olanakları açısından da oldukça geniş bir yelpazeye sahip olduğunu söyledi. Şili ile imzalanan STA'dan bahsederek STA yapılan ülkelere bakıldığında ticaretin nasıl geliştiğinin görülebileceğini anlattı. Gelecek yıl ülkemize bir ticaret heyeti düzenlemeyi düşündüklerini söyledi. Şili'nin açık bir yapıya sahip olduğunu ve kaliteli bir malın iyi fiyatlardan alıcı bulabileceğini belirtti.

Sn. Namık Ekinci, Türk Çelik Sektörü hakkında bilgiler vererek Türk Çeliğinin sağlamlığının tescilli olduğunu söyledi. Özellikle deprem bölgesinde bulunan Şili için dayanıklı ve sağlam çeliğin ne derece önemli olduğunu farkında olduğumuzu anlattı. İhtiyaçları olan çeliğin bizde mevcut olduğunu söyledi.

Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı Sn. Emrah Sazak, imzalanan Serbest Ticaret Anlaşması ile iki ülke arasındaki ticaretin daha da gelişeceğini belirtti. Devletlerimizin büyük bir adım atarak STA imzaladıklarını ve bu anlaşmanın sonuçlarını almak için iki ülkedeki kurumların ve özel şirketlerin gayret göstermesi gerektiğini belirtti.



ENDÜSTRİLER BİRLİĞİ (SOFOFA)

TARİH: 18.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Endüstriler Birliği (SOFOFA) görüşmesi

KATILIMCILAR: Hugo Baierlein Hermida (Dış İlişkiler Yöneticisi)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Heyet katılımcıları

SOFOPA Ticaret Müdürü Hugo Baierlein Hermida, bu tür toplantılara iki taraflı ticaretin gelişmesi için önem verdiklerini söyleyerek konuşmasına başladı. Türkiye'nin inşaat ve makina sektöründeki gücünü ve kalitesini bildiklerini belirtti. Enerji sıkıntısından dolayı taleplerinin bitmiş ürünler olduğunu belirtti. 21 ülkeyle Serbest Ticaret Anlaşmalarının olduğunu ekledi.

2010 yılı Şili ihracatındaki ilk sıradaki ülkelerin Çin, Japonya, ABD, Brezilya, Kore, Hollanda, İtalya ve Tayvan olduğunu, bu ülkelerden sadece Tayvan'la STA olmadığını belirtti. Çin'le yaptıkları ticarete önemli ürünler bakır ve selülozken şimdi otomotivin de önemli bir yer tutmaya başladığını söyledi. Bu ülkelerden çelik ithalatı da yaptıklarını belirtti. En fazla ithalat yaptıkları ülkelerin ABD, Çin, Arjantin, Brezilya, Kore, Japonya, Meksika, Almanya, Kolombiya ve Peru olduğunu anlattı.

Türk firmaların Şili'ye ihracat yapabileceklerini ve aynı zamanda yatırım da yapabileceklerini belirtti. Ancak işe başlamadan önce yatırım olanaklarını ve ticaretin kurallarını iyi araştırmaları gerektiğini vurgulayan Hugo Baierlein, kendilerinden yardım istenmesi halinde ellerindeki bilgileri paylaşabileceklerini söyledi. Şili'ye sadece ihracat yapmayı değil Şili'den Türkiye'ye ithalat yapmayı da düşünebileceğimizi söyledi. Aynı zamanda Şili pazarına giren bir firmanın bu ülkeden Latin Amerika'daki başka ülkelere de açılacağını belirtti.

ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci, heyetimizin Türkiye'den sektörel tarzdaki ilk heyet olduğunu söyledi. Bu konuda ilk ülke olarak Şili'nin belirlendiğini, Şili'nin bizim için önemli bir Pazar olduğunu söyledi. Şili gibi Türkiye'nin de deprem kuşağında yer almasından dolayı çelik konusundaki hassasiyetlerinin farkında olduğumuzu belirtti. Deprem getireceği zararı Türk çeliği ile minimum indirebileceğimizi anlattı. İnşaat demiri ihracatında Türkiye'nin 1. sırada yer aldığını, kalite ve rekabetçi fiyatın önemli özelliklerimiz olduğunu söyledi. Şili'yi Latin Amerika'nın üssü olarak Kabul ettiğimizi anlatan Namık Ekinci, kendilerinin de Türkiye'yi Ortadoğu'nun üssü olarak görebileceklerini söyledi. 15 Mart ve 30 Nisan arasında bir tarihte düzenlenmesi planlanan Türkiye ziyaretine kendilerini de davet ederek üyelerine de duyurmalarını istedi.

Ticaret Müdürü Hugo Baierlein Hermida, Şili'ye sıfır vergiyle hammadde geldiğini, burada işlenerek ihraç edildiğini belirtti. Hammadde işlendikten sonra ürünün iç pazara sunulduğunu veya ihraç edildiğini söyledi. Vergi avantajından dolayı Alman bir firmanın Şili'de üretim yaparak Şili'nin anlaşması olan ülkelere ihracat yaptığını anlattı. Türkiye ile karşılıklı ticareti geliştirmek istediklerini, Türk ürünlerinin kalitesinin farkında olduklarını, bu ülkede yatırım yapmak isteyen firmalara gerekli bilgi ve desteği vereceklerini söyledi. Türkiye ile ticarete hazır olduklarını ekledi.

Sn. Namık Ekinci, önce ticaretin yapılacağını, ticaret yapıldıktan sonra yatırımın takip edeceğini söyledi.

Sn. Hugo Baierlein, sadece Şili'deki firmaların değil ithalatçı firmalardan da üyeleri olduğunu söyledi. Gelecek yıl yapılması düşünülen ziyarete üyelerine duyurarak katılım sağlayabileceklerini belirtti.

Sn. Namık Ekinci Türkiye'nin Çin'den sonra çelik üretiminde 2. olduğunu belirtti. Devletlerimizin tohumları attığını, yeşermesi için bizim çalışmamız gerektiğini söyledi. Şili'nin eksisi Türkiye'nin artısı olduğu konularda Şili'ye yardımcı olmaya hazır olduğumuzu belirtti.

Sn. Hugo Baierlein, firmaların birçok sektörde hammaddeye ihtiyacı olduğunu bu yüzden çelik ihtiyacı olan firmaların bulunabileceğini söyledi. Ülkedeki yasal kurallar hakkında her türlü bilgi ve yardım için hazır olduklarını ekledi.



ÇELİK BİRLİĞİ'NE BAĞLI METALURJİ BİRLİĞİ (ASSIMET)

TARİH: 19.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Çelik Birliği'ne Bağlı Metalurji Birliği (ASSIMET) görüşmesi

KATILIMCILAR: Marcelo Fuster Roa (Genel Müdür)

Ignacio Canales (Bölüm Yöneticisi)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Şerafettin Ekici (ÇİB-Uzman Yardımcısı)

ASSIMET 1938 yılında kurulan bir kuruluştur. Kurulduğu yıllarda Şili her şeyi ithal ediyordu.

Metalurji Birliği Genel Müdürü Sn. Marcelo Fuster Roa Türkiye ile Şili'li firmaların halihazırda ticaret yaptıklarını ve bu ticaretin daha iyiye gideceğini umduklarını belirtti. Heyetimizdeki firmaları incelediklerini ve bazı firmalarımızın şu anda Şili ile ticaret yaptıklarını gördüklerini söyledi. Türk firmaların Şili'de iletişime geçmek istedikleri firmalar olursa yardımcı olabileceklerini söyledi.

Çin ve Uzakdoğu'daki ürünlerin kalitesizliğinden dolayı problemlerinin olduğunu belirten Marcelo Fuster Roa, Şili'de çelik üretiminin olmadığını, Çin'den aldıkları bazı ürünler olduğunu ve bunun sonucuna katlanmak zorunda kaldıklarını belirtti. Türkiye'den gelecek olan ürünlerin kendileri için önemli olduğunu ve yatırım yapmak isteyen Türk şirketlerini ortakları ile görüştürebileceklerini söyledi. Şili'yi Latin Amerika'ya açılan bir kapı olarak görebileceğimizi ekledi.

Şili’de iç tüketimin 2002 yılından 2010 yılına 1,6 milyon tondan 2,6 milyon tona çıktığını anlattı. Yassı ve kalın ürünlerde üretim olmadığı için bu ürünlere ihtiyaç olduğunu anlattı. Türk çeliğinin kalitesinin farkında olduklarını belirtti.

ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci, heyetimizin Türkiye’den sektörel tarzdaki ilk heyet olduğunu söyledi. Bu konuda ilk ülke olarak Şili’nin belirlendiğini, Şili’nin bizim için önemli bir pazar olduğunu söyledi. Şili gibi Türkiye’nin de deprem kuşağında yer almasından dolayı çelik konusundaki hassasiyetlerinin farkında olduğumuzu belirtti. Depremın getireceği zararı Türk çeliği ile minimum seviyeye indirebileceğimizi anlattı. İnşaat demiri ihracatında Türkiye’nin 1. sırada yer aldığını, kalite ve rekabetçi fiyatın önemli özelliklerimiz arasında olduğunu söyledi. Şili’yi Latin Amerika’nın üssü olarak kabul ettiğimizi anlatan Namık Ekinci, kendilerinin de Türkiye’yi Ortadoğu’nun üssü olarak görebileceklerini söyledi. 15 Mart ve 30 Nisan arasında bir tarihte düzenlenmesi planlanan Türkiye ziyaretine kendilerini de davet ederek üyelerine de duyurmalarını istedi.



PERU RESMİ KURUM GÖRÜŞMELERİ

TOPLANTI NOTLARI

- Dış Ticaret ve Turizm Bakanlığı – 20.10.2011
- İhracatçılar Birliği (ADEX) – 20.10.2011
- Dış Ticaret Birliği (COMEX) – 20.10.2011
- Bayındırlık Bakanlığı -20.10.2011
- Enerji ve Maden Bakanlığı – 20.10.2011
- İş İlişkilerini Geliştirme Devlet Yatırım Ajansı (ProInversión)- 20.10.2011
- Uluslararası Endüstriler Birliği (SNI) – 24.10.2011
- Peru İnşaat Odası (CAPECO) – 24.10.2011
- Lima Ticaret Odası -24.10.2011
- Ulaştırma ve İletişim Bakanlığı -24.10.2011

PERU DIŞ TİCARET VE TURİZM BAKANLIĞI

TARİH: 20.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Peru Dış Ticaret ve Turizm Bakanlığı görüşmesi

KATILIMCILAR: Alvaro M. Diaz (Dış Ticaret ve Turizm Bakan Yardımcısı)

Alvaro Diaz Bedregal (Dış Ticaret ve Turizm Bakanlığı Danıőmanı)

Namık Güner Erpul (Büyükelçi)

Aytunç Menevşe (Büyükelçi Yardımcısı)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Yapılan toplantıda öncelikli olarak Peru Büyükelçimiz Sn. Namık Güner Erpul Türkiye ile Peru arasında Serbest Ticaret Antlaşması imza sürecinin başlatılmasının gerekliliğini vurguladı. İki ülke arasında vizelerin kaldırılması ve Türk Hava Yolları'nın iki ülke arasında direk uçuş başlatılmasının iki ülke ilişkilerini büyük ölçüde geliştirerek coğrafi olarak uzak olan bu ülkeleri yakınlaőtıracasına değindi. Türkiye'nin halihazırda 79 ülke ile STA'sı olduğunu belirterek, Peru ile yapılacak STA ile kendilerinin sadece 75 milyonluk Türkiye pazarına değil, 1 milyar nüfusu aşan Asya ve Orta Doğu pazarlarına giriş fırsatı yakalayabileceklerini vurguladı.

Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci de Türk çelik sektörü hakkında detaylı bilgi vererek STA ile iki ülke için ticaret, yatırım ve ortaklık konularında çok çeşitli fırsatlar elde edilebileceğini belirtti. İki ülkenin de deprem kuşağında olduğuna değinen Namık Ekinci, Türk çelik sektörünün önceliğinin yüksek kaliteli malzemeleri rekabet edici fiyatlarla temin etmek olduğunu belirterek bu nedenden ötürü Peru'ya ihracatımızın giderek arttığını söyledi.

Peru Dış Ticaret ve Turizm Bakan Yardımcısı Sn. Alvaro M. Diaz hükümetin 5 yıllık planının geçen yılların devamı olduğunu ve bunun içinde 5 yıl içinde ihracatlarının 2 katına çıkarılması, ülkeye daha fazla yatırım çekmek ve ticari anlaşmaların desteklenmesi hususlarının yer aldığını belirtti. Özellikle altyapı konusunda yol, köprü vb. eksiklikleri olduğunu ve bununla ilgili çalışmalarını olduğunu belirtti.

Peru'nun ortalama gümrük vergilerinin %1,9 seviyesinde olduğunu ve ihracat için merkez olarak kullanılabileceğini, zira şili'den daha stratejik bir konumda bulunduklarını ve Callao limanının tüm şili limanlarının toplamından daha fazla işlem yaptığını belirtti.

İkili ilişkilerin geliştirilmesinin ortak yatırımlar açısından önemli olduğunu vurguladı ve yalnız çelik sektöründe değil Peru için önem arz eden balıkçılık ve tarım gibi çeşitli başka sektörlerde de işbirliklerinin yaratılabileceğini söyledi. Buna istinaden özellikle servis sektörüne yönelik yeni bir ihracat rejimi geliştirdiklerini, bu sistem içinde vergi ve kiralarda uygun şartlar yarattıklarını ve maliyetlerin düşük olması nedeniyle bu sektörde hizmet veren bankacılık veya Sony gibi teknoloji firmaların bölgedeki merkezlerini Peru'ya taşıdıklarını ve bu ülkeye yerleştiklerini söyledi.

Ayrıca ülkelerinde turizm ve kava kargo konusunda yatırımlar yapılabileceğini ve THY'nin bu konularda Peru'da çalışma yapmasının çok faydalı olacağını belirttiler.

Serbest Ticaret Antlaşması ile ilgili olarak küçük bir ekiplerinin olduğunu ve bu ekibin şu an AB, El Salvador ve Guatemala ile yapılan anlaşmalar dolayısıyla çok yoğun olduğunu, dolayısıyla görüşmelerin başlamasının henüz mümkün olmadığını belirttiler. Diğer taraftan STA'lara içeriden çok tepkinin de geldiğini ve AB ile yapılacak anlaşmadan sonra (2012 Ocak ayında tamamlanması bekleniyor) Türkiye ile hangi sektörlerde ne gibi çalışmaların yapılabileceği, hangi ürünlerde fırsatlar yaratılabileceği konularının araştırılması hususunda fizibilite çalışmaları yapılmasının ilk adım olabileceği belirttiler. Resmi görüşmeler başlayana dek ilişkilerin mümkün mertebede geliştirilmesinin STA'nın kabullenilmesi açısından kolaylık sağlayacağını söylediler.

Konuya ilişkin Sayın Peru Büyükelçimiz Sn. Namık Güner Erpul ve Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı Sn. Emrah Sazak, Şili ile anlaşmanın imzalandığı ve Kolombiya ile müzakerelerin sürdüğünü belirterek ön görüşmelerin başlatılması gerektiğini, Peru ile Türkiye'nin görüşmelerde herhangi bir sıkıntı yaşamayacağını zira iki ekonominin birbirini tamamlayıcı nitelikte ekonomiler olduğunu vurguladılar. Emrah Bey kendileri ile ön çalışma mahiyetinde bilgi alışverişinde bulunabileceklerini ve yapılacak bu fizibilite çalışmalarını kendilerine iletebileceklerini belirtti.



İHRACATÇILAR BİRLİĞİ (ADEX)

TARİH: 20.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu İhracatçıları Birliği (ADEX) görüşmesi

KATILIMCILAR: Juan Varillas (Başkan)

Juan Carlos Leon

Namık Güner Erpul (Büyükelçi)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Heyet Katılımcıları

İhracatçılar Birliği Başkanı Sn. Juan Varillas öncelikle ADEX hakkında kısa bir bilgi verdi. ADEX'in Peru'nun dış ticaretinde önemli bir rolü olduğunu ve 1973 yılından bu yana hizmet verdiğini söyledi. ADEX'in amacının Peru ihracatını artırmak ve bu sayede ekonomik büyümeyi elde etmek olduğunu anlattı. Kurumlarında 240'ın üzerinde uzman personelle üyelerine hizmet ettiklerini anlatan Juan Varillas, tarımdan tekstile, madencilikten kimyasal ürünlere birçok sektörde hizmet eden üyeleri olduğunu söyledi. Üyelerine ihracat konusunda rehberler hazırladıklarını ve firmaları ihracat yapmaya hazır hale getirmeye çalıştıklarını belirtti. Üye sayılarının 1.000'in üzerinde olduğunu söyledi.

İhracatlarında maden, tarım ürünleri ve balıkçılığın ön sıralarda olduğunu anlatan Juan Varillas, 2010 yılında en fazla ihracatı ABD, Çin, İsviçre, Kanada ve Japonya'ya yaptıklarını anlattı. Çoğu ülke ile STA imzalandığını, Türkiye ile de gelecek yıl imzalanmasını beklediklerini anlattı. STA'nın ardından iş bağlantılarının daha da artacağını söyledi. Peru'da yatırım olanaklarını Türk firmaların değerlendirebileceğini söyledi. Yatırım konusunda bilgi sağlayabileceklerini ekledi. Peru'yu Latin Amerika'nın diğer ülkelerine açılacak bir kapı olarak görebileceğimizi belirtti. Özellikle STA imzalandıktan sonra Peru ile ticaret yapan firmaların diğer pazarlara buradan açılacaklarını söyledi. Çelik sektöründe özellikle hangi ürünlerle ilgilendiklerini daha sonra bildireceklerini söyledi.

Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci de Türk çelik sektörü hakkında detaylı bilgi vererek STA ile iki ülke için ticaret, yatırım ve ortaklık konularında çok çeşitli fırsatlar elde edilebileceğini belirtti. İki ülkenin de deprem kuşağında olduğuna değinen Namık Ekinci, Türk çelik sektörünün önceliğinin yüksek kaliteli malzemeleri rekabet edici fiyatlarla temin etmek olduğunu belirterek bu nedenden ötürü Peru'ya ihracatımızın giderek arttığını söyledi.

Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı'mız Emrah Sazak, Şili ile anlaşmanın imzalandığı ve Kolombiya ile müzakerelerin sürdüğünü belirterek ön görüşmelerin başlatılması gerektiğini, Peru ile Türkiye'nin görüşmelerde herhangi bir sıkıntı yaşamayacağını zira iki ekonominin birbirini tamamlayıcı nitelikte ekonomiler olduğunu vurguladılar. STA imzalanması konusunda firmaların ve kurumların da istekli olmalarının önemli olduğunu belirten Sn. Emrah Sazak müzakerelere kısa zamanda başlanarak STA'nın biran önce imzalanmasının iki ülke açısından da verimli sonuçlar doğuracağını belirtti.





DİŞ TİCARET BİRLİĞİ (COMEX)

TARİH: 20.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Dış Ticaret Birliği (COMEX) görüşmesi

KATILIMCILAR: Ricardo Paredes (Ekonomi ve İş İlişkileri Müdürü)

Çetin Kaya Başkanlığı'nda heyet katılımcıları

Şerafettin Ekici (ÇİB-Uzman Yardımcısı)

Dış Ticaret Birliği'nde yöneticilik yapan Sn. Ricardo Paredes, üyeleri arasında ithalatçı, ihracatçı ve üreticilerin bulunduğunu söyledi. Amaçlarının rekabetçiliği ve dış ticareti geliştirmek ve yatırımı artırmak olduğunu belirtti. İthalatta özellikle hammadde konusunda kaliteden ödün vermeden uygun fiyat araştırdıklarını söyledi. Tekstil, maden, tarım, finans, tüketim malları gibi sektörlerden üyeleri olduğunu söyledi. Bu üyelerin Peru ticaretinin %70'ini gerçekleştirdiğini belirtti.

COMEX Peru'nun serbest ticaret anlaşmalarını desteklediğini anlatan Ricardo Paredes, Avrupa Birliği ile müzakerelerin devam ettiğini Türkiye ile de 2012 yılında serbest ticaret anlaşması imzalanmasını beklediğini söyledi. Türkiye ile halihazırda bazı ticari anlaşmaların olduğundan da bahsetti. Türkiye'yi ve Türk ürünlerini bildiklerini belirten Ricardo Paredes, üyelerinin Türkiye ile yaptıkları ticarete gerek güven konusunda gerekse fiyat ve kalite konusunda memnun kaldıklarını söyledi. Peru'nun Çin ile serbest ticaret anlaşması imzaladığını, otomobil, tarım ürünleri dışında diğer ürünlere sıfır vergi uygulandığını söyledi.

Altyapı konusunda ülkelerinin eksiklerinin olduğunu belirten Ricardo Paredes, bu konuda yapılacak olan projelerin Türk firmaları açısından faydalı olabileceğini belirtti. Türk firmalarının burada yatırımlar yapabileceğini, yine altyapı projelerini gerçekleştirecek olan firmalarla çelik ürünleri ticareti yapabileceğine değindi.

Heyet Sözcüsü Sn. Çetin Kaya, Türk Çelik endüstrisi hakkında bilgiler vererek Peru'ya yapılan ithalat ve ihracat rakamlarının söyledi. Serbest ticaret anlaşmasının imzalanmasının bizim açımızdan önemini vurguladı. Serbest ticaret anlaşmasının ardından ticaretin iki taraflı daha da gelişeceğini söyledi. Bu nedenle STA konusunda ısrarcı olmalarını istedi. Kendilerini ve üyelerini Türkiye'ye davet ederek firmalarımızı ve tesislerimizi ziyaret edebileceklerini ve Türk çelik sektörü hakkında daha detaylı bilgiye sahip olabileceklerini belirtti. Türk çeliğinin kalitesinin önemini vurguladı.



PERU BAYINDIRLIK BAKANLIĞI

TARİH: 20.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Peru Bayındırlık Bakanlığı görüşmesi

KATILIMCILAR: Arq. Miguel Romero Sotelo (Bayındırlık Bakan Yardımcısı)

Namık Güner Erpul (Büyükelçi)

Aytunç Menevşe (Büyükelçi Yardımcısı)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Peru Bayındırlık Bakan Yardımcısı Sn. Miguel Romero Sotelo Türk delegasyonuna bakanlıklarının yürütmekte olduğu çeşitli projelerden bahsetti. Bunlardan ilkinin şehirlerin geliştirilmesi için, oteller ve havaalanları inşaa etmek, limanları turizme açmak, şehirde deniz suyu arıtma tesisleri ve rüzgar santrallerinin kurulması olduğunu belirtti. Ayrıca şehirlerdeki arazilerin yalnızca %30'unun resmi kayıtlarda olduğunu, %70'inin ise kayıtsız ve tapusuz olduğunu söyledi. Yatırımların artması için yol, su, enerji gibi altyapı yatırımlarına ihtiyaç duyduklarını belirtti. Mahallelerin geliştirilmesi ve plazaların inşa edilmesinin gerekli olduğunu söyledi. Ülkenin And ve Amazon ormanlarında kalan bölümünde yaşam şartlarının iyileştirilmesi ve eğitim ve barınak gibi temel ihtiyaçların karşılanabilmesi için bakanlık olarak yürütmekte oldukları çalışmalardan bahsetti.

Bakanlıklarının bu gibi konularda belediyelere danışmanlık verdiğini ve inşaat yapımına ilişkin lisansları kolaylaştırdıklarını söyledi. Ayrıca Bakan beyin daha önceden Peru Yatırım Ajansı Proinversion'un başkanı olması dolayısıyla yatırımlara öncülük sağlayacağından söz etti.

ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn Namık Ekinci ise Türk çelik sektörünün dünyadaki konumu, üretim, ihracat rakamları ve gelişimi hakkında bilgi vererek, ardından düzenlenen ticaret heyetinin amaç, hedef ve beklentilerini kendilerine aktardı.



ENERJİ VE MADEN BAKANLIĞI

TARİH: 20.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Peru Enerji ve Maden Bakanlığı görüşmesi

KATILIMCILAR: Carlos Herrera Descalzi (Enerji ve Maden Bakanı)

Namık Güner Erpul (Büyükelçi)

Aytunç Menevşe (Büyükelçi Yardımcısı)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Toplantının başlangıcında Peru Büyükelçimiz Sn. Namık Güner Erpul, Türkiye hakkında, ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn Namık Ekinci ise Türk çelik sektörü hakkında detaylı bilgi verdiler.

Peru Enerji ve Maden Bakanı Sn. Carlos Herrera Descalzi Peru'nun metal üretiminde çok zengin olduğunu, bakır üretiminde dünya ikincisi olduklarını, önemli miktarda altın, gümüş ve çinkonun yanı sıra az miktarda da olsa demir cevheri üretimleri de olduğundan söz etti. Demir cevherini ülkede bulunan çelik üreticilerinden Siderperu'nun çıkardığını ve bu miktarın 0,5 milyon ton olduğunu belirtti. Ayrıca flat ekranlarda kullanılan ve çok değerli olan indium madenin de ülkelerinde bulunduğunu aktardı.

Maden bakımından dünyanın en büyük 10 üreticisi arasında olduklarını belirterek amaçlarının ürünlerine katma değer eklemek olduğunu söyledi. Ayrıca inşaat sektörü ile tamamlayıcı bir sektör olduklarının altını çizerek Orta Asya ve Güney Amerika pazarlarında iki ülkenin karşılıklı yaratabilecekleri fırsatlardan bahsetti.

Demir cevheri ile ilgili olarak Çinlilerin daha önce yerel bir üretici olan Hierro Peru'yu satın aldıklarını ve üretimlerini direkt olarak Çin'e ihraç ettiklerinden bahsetti. Bu sürecin gelişiminde öncelikle maden arama çalışmalarının yapıldığını, daha sonra bu madeni çıkarmanın çevresel etkilerinin ilgili

firma tarafından ortaya konduğunu ve sonrasında uygun görüldüğü takdirde izin verilerek maden işletmesinin başlatıldığını ve denetiminin yerel yönetimler tarafından yapıldığını söyledi. Diğer taraftan demir cevheri ile ilgili henüz yeterince arama&çıkarma faaliyetinin yapılmadığını gelecek yıllarda konuya ilişkin devlet ihalelerinin açılacağı veya madencilik şirketlerine imtiyaz verilebileceğini belirtti.

Enerji fiyatlarıyla ilgili olarak ülkede bulunan 2 küçük çelik üreticisinin yüksek voltajda 50\$/kw endüstri fiyatlarının ise 38\$/kw olduğunu söyledi. Bu rakamın Brezilya'da 70-80\$, Şili'de ise 120\$ olduğunu belirtti. Büyük tüketicilerin rekabet kuralları çerçevesinde alım yapabildiğini, 1000kw altının regülasyona tabi olduğunu ve %90'ın ihale ile alım yaptığını aktardı.

Kontratların %50'sinin hidroelektrikten %40'ının ise doğalgazdan elde edildiğini, %85 hidroelektrik hedefleri olduğunu belirtti. Çoğunluğun özel şirketlerden oluştuğunu ve 2/3'ünü bu şirketlerin ürettiğini aktardı.



İŞ İLİŞKİLERİNİ GELİŞTİRME DEVLET YATIRIM AJANSI (PROINVERSION)

TARİH: 20.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Peru İş İlişkilerini Geliştirme Devlet Yatırım Ajansı (ProInversion) görüşmesi

KATILIMCILAR: Jorge León (Yönetim Kurulu Üyesi)

Harry Chang (Yönetici)

Çetin Kaya başkanlığında heyet katılımcıları

Şerafettin Ekici (ÇİB- Uzman Yardımcısı)

Peru İş İlişkilerini Geliştirme Devlet Yatırım Ajansı'nda yöneticilik yapan Sn. Jorge Leon, Peru'nun yatırım açısından oldukça zengin bir ülke olduğunu, Türkiye'nin de bu ülkeye yatırımlarını beklediklerini söyledi. Kurumlarının amacının rekabeti ve sürdürülebilir gelişmeyi devam ettirmek amacıyla yerli ve yabancı yatırımcıyı teşvik etmek ve rehberlik etmek olduğunu söyledi. Proinversion'ın yerli ve yabancı yatırımın geliştirilmesinde stratejik bir öneminin olduğunu belirtti. Peru'nun yabancı yatırımcı konusunda bir kısıtlama veya ayrımcılığı olmadığını belirtti. Dünya Bankası

raporuna göre Latin Amerika ülkeleri arasında yabancı yatırımcıyı koruma konusunda Peru'nun ilk sırayı aldığını söyledi. Yatırım için gerekli miktarın en az 5 milyon dolar olduğunu söyledi. Hidrokarbon ve madencilik sektörlerinde bu rakamın 10 milyon dolar olduğunu ekledi.

Peru'nun altyapı, balıkçılık ve deniz ürünleri sektörü, madencilik sektörü, tekstil, turizm, ormancılık alanlarında önemli yatırım olanaklarına sahip olduğunu belirtti. Kara taşımacılığında 320 milyon dolar, havaalanı projelerinde 157 milyon dolar, liman inşaatında 679 milyon dolar yatırım beklendiğini belirtti. Peru'da diğer şehirlerle ulaşımı kolaylaştırmak amacıyla karayolu projeleri ve tren yolu projelerinin olduğunu söyledi. Bunlar dışında önümüzdeki dönemde düşünülen 6 adet havaalanı inşaatı ve liman yapım projelerinden bahsetti. Enerji ve maden alanında da oldukça geniş yatırım imkanlarının olduğunu söyledi. Toplam proje portföylerinde 53 proje yer aldığını söyledi.

Peru'da şirket kurmak veya Peru'lu firmalarla ortaklık yapmak için gereken prosedürlerin <http://proinversion.gob.pe> adresinde yer aldığını söyledi. Aynı zamanda devletin yabancı yatırımcılar için teşvik sisteminin olduğunu ve bu teşvikler için gereken dökümanların yine web sitelerinde yer aldığını söyledi.

Peru'da son 4 yılda mortgage kredilerinin % 25 arttığını ve inşaat için kullanılan kredilerin de %33 arttığını belirterek Peru inşaat sektörünün giderek geliştiğini söyledi.

Heyet Sözcüsü Sn. Çetin Kaya, Türk Çelik endüstrisi hakkında bilgiler vererek Peru'ya yapılan ithalat ve ihracat rakamlarının söyledi. Serbest ticaret anlaşmasının imzalanmasının bizim açımızdan önemini vurguladı. Serbest ticaret anlaşmasının ardından ticaretin iki taraflı daha da gelişeceğini söyledi. Bu nedenle STA konusunda ısrarcı olmalarını istedi. Kendilerini ve üyelerini Türkiye'ye davet ederek firmalarımızı ve tesislerimizi ziyaret edebileceklerini ve Türk çelik sektörü hakkında daha detaylı bilgiye sahip olabileceklerini belirtti. Türk çeliğinin kalitesinin önemini vurguladı.



PERU İNŞAAT ODASI (CAPECO)

TARİH: 24.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Peru İnşaat Odası (CAPECO) görüşmesi

KATILIMCILAR: José Luis Ayllón (Teknik Yönetici)

Çetin Kaya başkanlığında heyet katılımcıları

Peru İnşaat Odası'nda yöneticilik yapan José Luis Ayllón Peru inşaat sektörünün 2011 yılında %18'lik bir büyüme kaydettiğini anlatan, altyapıda 27 milyon dolarlık bir açık olduğunu ve bunun kapatılması gerektiğini belirterek sözlerine başladı. Kişi başına düşen inşaat sayısının %3,6 civarında olduğunu ve bu yıl içinde 158.000 adet kredi verildiğini anlattı.

Çeşitli ülkelere değişik ürünler ihraç ettiklerini anlattı. Madenle ilgili yatırımların olduğunu belirterek 2012 yılında beklenen yatırımların 10,5 milyar dolar olarak beklendiğini söyledi. Hükümete karşı tüketicilerin güveni olduğunu belirtti.

2012-2013-2014 yılları için 800 milyon dolarlık ticaret merkezi inşası planlarının olduğunu söyledi. Uluslararası rezervlerinin 48 milyar dolar civarında olduğunu söyledi. Banka sistemlerinin düzenli ve güvenilir olduğundan bahsetti. Ülke çapında 1,5 milyon adet ev açığının olduğunu, devletin ucuz ev projeleri için kendi toprağını tahsis ettiğini söyledi. Tüketicilerin genellikle apartmanlarda yaşamayı tercih ettiklerini müstakil evlerden apartmanlara geçişlerin hızlandığını anlattı. Ülkenin %50'sinin Amazon ormanları, %35'inin And Dağları'ndan oluşmasından dolayı yaşam alanının oldukça az olduğunu anlattı.

Ülkede tünel yapım projeleri ve Amazonlardan su getirmek için projelerin olduğu ve bu sular için arıtma tesisleri projelerinin yürütüldüğünü söyledi.

Heyet Sözcüsü Sn. Çetin Kaya Türk çelik sektörünün dünyadaki konumu, üretim, ihracat rakamları ve gelişimi hakkında bilgi vererek, ardından düzenlenen ticaret heyetinin amaç, hedef ve beklentilerini kendilerine aktardı.



LİMA TİCARET ODASI

TARİH: 24.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Lima Ticaret Odası görüşmesi

KATILIMCILAR: Carlos Durans Chohud (Lima Ticaret Odası Başkanı)

Carlos Garcia (Uluslararası Ticaret Merkezi Müdürü)

Namık Güner Erpul (Büyükelçi)

Aytunç Menevşe (Büyükelçi Yardımcısı)

Mustafa Çıkrıkçioğlu (TİM Başkan Vekili)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Tolga Keskin (Safir Trade)

Hamza Zeybekoğulları (İÇDAŞ)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Öncelikle Peru-Lima Ticaret Odası Başkanı Sn. Carlos Durans Chohud Van depremi ile ilgili üzüntülerini aktardı ve kendilerinin de 2007 yılında Pisco’da ciddi bir deprem felaketi yaşadıklarını söyledi.

Türkiye-Peru dış ticaret hacminin toplam 400 milyon dolar olup, bunun 50-60 milyonunu Peru’nun ihracatı, kalanının ise Türkiye’nin ihracatı olduğunu dile getirdi. Bu tutarın ise yaklaşık 300 milyonunu çelik ürünleri ticaretinin oluşturduğunu belirtti. Ülkede Aceros Arequipa ve Siderperu olmak üzere iki büyük üretici olduğu bilgisini verdi. Orta vadede(5 yıl içerisinde) ülkede 16-20 milyar dolarlık konut, yol, köprü gibi pek çok altyapı yatırımları yapılacağını bildirdi. Çin’den gaz, su ve madencilik için çelik boru satın aldıklarını belirterek, bu yatırımların Türkiye için önemli bir fırsat olacağını zira Türk çelik ürünlerinin yüksek kaliteli olduğunu söyledi.

Türkiye ile ticaretlerinde daha dengeli bir ilişki kurmak istediklerini, zira kendilerinin Türkiye’ye olan ihracatlarının yıllık %15-20 seviyelerinde arttığını, diğer taraftan Türkiye’nin Peru’ya ihracatında yıllık ortalama %150’lik bir artış yaşandığını belirttiler.

Büyükelçimiz Sn. Namık Güner Erpul, Türkiye’de Peru’nun tanıtımının pek olmadığını Peru’lu iş adamlarının Türkiye’ye ziyaretler düzenleyerek iş ilişkilerini geliştirmeleri gerektiğini söyledi ve ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci kendilerini Türkiye’ye davet etmek istediklerini belirtti. Peru Büyükelçimiz aynı zamanda Lima ve İstanbul Ticaret Odaları arasında bir ilişkinin bulunduğunu ve bu ilişki kullanılarak da çalışmalar yapılabilceğini önerdi. Lima Ticaret Odası Başkanı Sn. Carlos Durans Chohud bu ziyaretin olumlu sonuçlar vermesi için iyi bir şekilde planlanarak organize edilmesi gerektiğini, Peru’da ciddi bir büyüme olduğunu ve yapılacak olan 15-20 milyar dolarlık altyapı, enerji, inşaat ve telekomünikasyon yatırımları için oluşacak boşluğu Türk firmalarının doldurabileceğini, ayrıca bu sayede Türk ürünlerinin de Peru pazarında daha çok yer bulabileceğini vurguladı. Türkiye’nin Avrupa talebinin büyük çoğunluğunu karşıladığını ve büyük bir güç olduğunu sözlerine ekleyerek, Peru’nun Türkiye’ye olan ihracatını artırma Türkiye’nin ise Peru’da yatırımlar yapmasının

gerekliliğinin altını çizdi. Peru'nun Güney Amerika'da merkezi konumda bir ülke olduğunu ve bölge ülkeleri ile STA'ları olduğunu söyledi.

Büyükelçimiz Sn. Namık Güner Erpul ve Sn. Namık Ekinci, 2012 yılı içerisinde bir Ticaret Heyeti organizasyonu yapılabileceğini, Büyükelçilik üzerinden Çelik İhracatçıları Birliği ile irtibata geçebileceklerini, Lima Ticaret Odası'nın da bu organizasyon içinde yer alabileceğini belirttiler.

Uluslararası Ticaret Merkezi Müdürü Sn. Carlos Garcia ise Peru çelik ithalatı ile ilgili bilgi ve istatistikleri ÇİB ile veya talep eden Türk firmalarıyla paylaşmaya her zaman hazır olduklarını belirtti. Ayrıca Peru iş hukuku, yasal konular, vergiler ve çalışma şartları ile ilgili bilgi temin edebileceklerini ve bu sayede işe başlanabileceğini ekledi.

Çelik ihtiyacı ile ilgili olarak Hükümet projelerinin yakından takip edilmesi gerektiğini, www.osce.gov.pe adresinden ilgili takibin yapılabileceği ya da kendilerinin de bu konuda yardımcı olabileceklerini belirttiler.

Tren yolu inşası ile ilgili olarak Brezilya'lı Odebrecht, ACP ve yerel bir firmanın projeyi aldığını ve şu an tedarikçi arama sürecinde olabileceklerini belirttiler. Odebrecht'in temini ülkedeki büyük üreticilerden yapacağını, eğer yeterli olmazsa Türkiye'ye başvurabileceklerini, konsorsiyum oluşturulabileceğini bildirdi.

Hükümet projelerinde 3 farklı yol izlenebileceğini belirttiler. Bunlardan ilkinde hükümet bir şirkete projeyi geliştirmesi için taahhüt vererek ödeme veya duruma göre ön ödeme yapar. İkinci yol olarak hükümet bu şirkete imtiyaz verir ve şirket finansmanını kendi yapar. Üçüncü yolda ise özel sektör& kamu ortaklığında proje gerçekleştirilir, eğer ekonomik olarak bir getirisi yoksa hükümet ödeme yapar, projenin yeterli miktarda ekonomik getirisi oluşmaya başladığında ise hükümet ödemesine artık gerek kalmaz.

Bize devlet ihaleleri ile ilgili bilgi verebileceklerini fakat burada yerel bir ortağın olmasının çok önemli olduğunun altını çizdiler.

Proje ve ihalelerin takibi ile ilgili OSCE, Proinversion, Peru Ekonomi Bakanlığı ve Ulaştırma Bakanlığı web sitelerinin takip edilmesi gerektiğini, spesifik ve özel bilgi almak için bir kişiyi eğiterek gerekli bilgileri aktarabileceklerini söylediler.

Lima Ticaret Odası Başkanı Sn. Carlos Durans Chohud Türkiye ile STA konusunu hükümetin değerlendirdiğini, AB ile imzalanacak anlaşmanın daha iyi şartlar sağlamak için kullanılabileceğini, ayrıca Türkiye'nin AB'ye sunduğu şartları da talep edebileceklerini belirtti.

Hükümetin altyapı projelerini hızlandırdığını, dolayısıyla talep ve ithalatın artış göstereceğini, yatırımlar için 2 milyar dolarlık ek bütçe ayrıldığını belirtti. 2012 yatırım planlarını kriz oluşması ihtimalini de göz önünde bulundurarak oluşturduklarını, hükümetin bu konuda kararlı olduğunu belirtti.

Siderperu'nun önceden bir devlet şirketi olduğunu, 30 milyar dolara yok pahasında bir yatırımcıya satıldığını ve o kişinin de şirketi Brezilyalılara sattığından bahsettiler. Ülkenin günümüz koşullarına göre 20 yıl geride kaldığını, ciddi yatırım ihtiyacı olduğunu belirttiler.



ULAŞTIRMA BAKANLIĞI

TARİH: 24.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Peru Ulaştırma Bakanlığı görüşmesi

KATILIMCILAR: Ing Alejandro Chang Chiang (Ulaştırma Bakan Yardımcısı)

Namık Güner Erpul (Büyükelçi)

Aytunç Menevşe (Büyükelçi Yardımcısı)

Emrah Sazak (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Mustafa Çıkrıkçıoğlu (TİM Başkan Vekili)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Tolga Keskin (Safir Trade)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Toplantının başlangıcında Peru Büyükelçimiz Sn. Namık Güner Erpul, Ulaştırma Bakanlığı ile imzalanan Sivil Havacılık Antlaşması hakkında bilgi vererek, iki ülke arasında Serbest Ticaret Antlaşmasının imzalanmasının getireceği faydalara değindi.

Peru Ulaştırma Bakan Yardımcısı Sn. Ing Alejandro Chang Chiang, Bakanlıklarının altyapıya ilişkin olarak mevcut köprüleri güçlendirmek ve yeni köprüler inşa etmek adına çeşitli projeleri olduğunu ve bunları bankalar aracılığıyla finanse ettiklerini belirtti. Ayrıca ülke genelinde kara ve demiryolları inşasına yönelik çeşitli projelerinden de bahsetti. Demiryolları projesi ile demir cevherinin bulunduğu bölgelerden limanlara taşımacılık yapmak istediklerini ve konuya ilişkin 2 ayrı proje olduğunu söyledi. Bu projeleri özel sektör aracılığıyla gerçekleştireceklerini fakat ilgili şirketlerin henüz seçilmediğini tarafımıza bildirdiler.

Ayrıca ülkeyi Kuzeyden Güneye bağlayacak uzun vadeli bir elektrikli tren projesinin olduğunu ve bu projenin ihalesini Oderbrecht isimli Brezilya firmasına verildiğini ve kendilerinden projeyi

beklediklerini ilettiler. Bu şekilde çelik malzemeleri kendilerinin almadıklarını, yalnızca pazarı oluşturduklarını, firmaların kaliteyi kendilerinin kontrol ettiklerini belirttiler.

Ardından ÇİB Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Namık Ekinci Türk çelik sektörü hakkında detaylı bilgi verdi ve Büyükelçimiz Sn. Namık Güner Erpul THY'nin Peru'ya direkt uçuş başlatmasının sağlayacağı faydalara değindi.

Ulaştırma Bakanı ayrıca Lima'da bulunan serbest bölgelerinin Latin Amerika'daki en büyük serbest bölge olduğunun altını çizdi ve bu rıhtımın Kuzey ve Güney bölümlerinden büyütüleceğini aktardı.



KOLOMBİYA RESMİ KURUM GÖRÜŞMELERİ

TOPLANTI NOTLARI

- Kolombiya Altyapı Odası (CCI) – 25.10.2011
- İnşaat Odası (CAMACOL) – 25.10.2011
- Ulusal İmtiyazlar Enstitüsü – 26.10.2011
- Ulusal Ticaret Birliği- Çelik ve Metal Sektörü Odası 26.10.2011
- Ulaştırma Bakanlığı- 26.10.2011
- Turizm, Yatırım ve İhracat Destek Birimi (Proexport) – 26.10.2011

KOLOMBİYA ALTYAPI ODASI (CCI)

TARİH: 25.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Kolombiya Altyapı Odası (CCI) görüşmesi

KATILIMCILAR: Ana Carolina Ramirez (Ekonomik İlişkiler Müdürü)

Türk Çelik Sektörel Ticaret Heyeti katılımcıları

Kolombiya Altyapı Odası (CCI) (Ekonomik İlişkiler Müdürü Sayın Ana Carolina Ramirez Kolombiya'nın altyapı konusunda bölgedeki ülkelere kıyasla hayli geride olduğunu belirterek, şimdiye dek bu konuda herhangi bir devlet politikası olmadığını ve bu nedenden ötürü dünya ile bağlantılarının ve ticari ilişkilerinin zayıf olduğunu söyledi. Bunun nedenlerini ülkenin coğrafi yapısının elverişsiz oluşunun yanı sıra fakirlik, ülkede yaşanan sosyal problemler ve yolsuzluklar olarak açıkladı.

Diğer taraftan yeni hükümetin "Ulusal Büyüme Planı" çerçevesinde altyapı, konut, tarım ve madencilik konularında yeni projeleri olduğunu ve altyapı yatırımlarına 15 milyar dolar ayrılacağını bildirdi. Kolombiya Altyapı Odasının gelecek 10 yıla ilişkin net bir senaryosu olduğunu ve kaliteli bir altyapı oluşturmak için yollar, nehir ve deniz limanları ve yeni belediyeler oluşturacaklarını belirtti.

Madencilik konusunda ise ülkede mevcut bulunan maden yataklarının geçmişte yaşanan çatışmalar ve güvenlik problemleri nedeniyle araştırılmadığını, fakat şimdi hükümetin bu bölgelerde kontrolü ele geçirdiğini ve tetkiklere başlanacağını bildirdi. Bu konuda da çelik ile ilgili fırsatların oluşabileceğinden bahsetti.

Kasım ayı içinde Altyapı Kongreleri'nin olacağını, bizi bu Kongreye davet ettiklerini bildirdiler.



KOLOMBİYA İNŞAAT ODASI

TARİH: 25.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Kolombiya İnşaat Odası (CAMACOL) görüşmesi

KATILIMCILAR: Edwin Chiviri (Ekonomik Çalışmalar Koordinatörü)

Yavuz Özutku (Ekonomi Bakanlığı Genel Müdür Yardımcısı)

Özgür Çelikel (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Heyet Katılımcıları

Kolombiya İnşaat Odası Ekonomik Çalışmalar Koordinatörü Sn. Edwin Chiviri öncelikle kimlerle işbirliği içerisinde oldukları ve sektörün durumu hakkında bilgiler verdi. Yapı sektöründe yapılabilecek yatırımlar hakkında bilgiler verdi. Kolombiya inşaat odasının 1280 üyesi olduğunu, ülkenin 12 önemli bölgesinden üyelerinin olduğunu söyledi. Bu üye firmaların %80'inin inşaat sektöründe aktif olarak çalışan firmalar olduğunu ve bu üyelerin önemli bir bölümünün yapı-inşaat sektöründe, çimento, tuğla vb. inşaat malzemeleri sağlayıcıları firmalar ve finans konusunda yardım sağlayan firmalar olduğunu söyledi. Kolombiya'da yıllık 130.000 yapı inşa edildiğini, 2011 yılından 2014'e kadar bunun 1.000.000 olmasını hedeflediklerini söyledi. Yapı sektörünün 2009 yılından sonra yükselişe geçtiğini anlattı. Faiz oranlarının şu anda ülkede en düşük seviyelerde olduğunu kaydetti. Ev kredisi kullanımının giderek arttığını söyledi. 2011 yılından 2014'e kadar bunun 1.000.000 olmasını hedeflediklerini söyledi. Yapı sektörünün 2009 yılından sonra yükselişe geçtiğini anlattı. Faiz oranlarının şu anda ülkede en düşük seviyelerde olduğunu kaydetti. Ev kredisi kullanımının giderek arttığını söyledi. Yapı malzemelerinin içeriklerinin giderek arttığını ve bu nedenle yapı maliyetlerinin de artmaya başladığını belirtti. Kolombiya'nın yıllık çimento talebinin giderek arttığını anlattı. 2011 yılında Ocak-Ağustos arası 78.000 yapı yapıldığını anlattı. Satışların %10 civarında yükseleceğini beklediklerini anlattı. Endüstri ve ticaretin de geliştiğini anlattı. Sosyal projeler için hükümet tarafından büyük alanların tahsis edildiğini anlattı. Şu anda 10 büyük hükümet projesinin olduğunu ve gelecek yıllarda başlanması düşünülen 22 projenin daha olduğunu söyledi.

ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci, Türk çelik sektörü hakkında detaylı bilgiler verdi. İki ülkenin de deprem kuşağında olduğuna değinen Namık Ekinci, Türk çelik sektörünün önceliğinin yüksek kaliteli malzemeleri rekabet edici fiyatlarla temin etmek olduğunu belirtti. Türk çeliğinin kalitesinden bahseden Namık Ekinci Dubai'deki dünyanın en yüksek binasının yapımında tamamen Türk çeliğinin kullanıldığını ekledi.



ULUSAL İMTİYAZLAR ENSTİTÜSÜ (INCO)

TARİH: 26.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Ulusal İmtiyazlar Enstitüsü (INCO) görüşmesi

KATILIMCILAR: Luis Fernando Andrade (Genel Müdür)

Yavuz Özutku (Ekonomi Bakanlığı Genel Müdür Yardımcısı)

Özgür Yavuz (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Şerafettin Ekici (ÇİB- Uzman Yardımcısı)

Genel Müdür Sn. Luis Fernando Andrade, yabancı yatırımcı kabul etmek konusunda heyecanlı olduklarını söyledi.

Dünya Ekonomik Forumu'nda görüldüğü gibi ülkede altyapı problemi olduğunu, bu problemi limanlar, tren yolları, otoyollar yaparak çözmeye çalıştıklarını söyledi. Çelik endüstrisi için önemli olabilecek bir projenin olduğunu, bu projenin başkentten diğer şehirlere yapılacak olan tren yolu projesi olduğunu belirtti. 1 yıl içinde konsorsiyum oluşturmak için Intel Amerikan Yatırım Bankası ile bir çalışma yaptıklarını ekledi.

Karayip kıyılarıyla bağlantı kurmak için metalurji arayışlarının olduğunu söyledi. Bogota yakınlarında 20 milyon tona yakın metalurjik karbon üretilen yerler olduğunu ve bu projenin başında Brezilyalı bir şirketin yer aldığını anlattı.

Başlıca hedeflerinin kömürü tren yoluyla sahile taşımak olduğunu sahilden trenin boş dönmemesi için bu konuda da projelerinin olduğunu söyledi.

Luis Fernando Andrade, bahsettiği projeler için çok büyük miktarda çelik ihtiyaçlarını olduğunu söyledi. Metalurjik karbon üretecekleri için Türkiye'ye bunu satabileceklerini de belirtti.

Bir diğer projelerinin ise 5.000 km yol yapımı olduğunu, iki şeritli yolları 4 şeride çıkarmayı hedeflediklerini söyledi. Bu yol projesinde de yine çelik ihtiyaçlarının olacağını belirtti. Önümüzdeki 7 yıl içerisinde çelik talebinin artış göstereceğini belirtti. INCO'nun 300 kişiden oluşan bir grup olduğunu, INCO'nun asıl görevinin yeni dizaynlar ve projeler oluşturarak bu projeleri özel sektörlere açmak olduğunu söyledi.

Projeleri hazırlayarak teklifleri aldıklarını ve en iyi olanlarla çalışmaya gayret ettiklerini söyledi. Daha sonra denetim ekipleri ile proje sürecinde denetleme ve kontrol mekanizmalarını da çalıştırdıklarını ekledi. Bu kurumun ilgilendiği projelerin genellikle çok büyük projeler olduğunu ve 20-30 yıllık süreçleri olduğunu anlattı. Bu yol ve tren yolu projelerinde şehirleri birbirine bağladıklarını anlattı.

INVIAS isimli başka bir kuruluşun 20-30 yıl yerine 2-3 yıllık projeler yapıp tamamlayarak devlete teslim ettiğini söyledi. INVIAS'ın yaptığı projeler de çelik sektörü açısından önemli olabilir dedi. Özellikle trenle ilgili projelerde önemli ölçüde çelik ihtiyacı olacağını ve bunun bizim işimize yarayabileceğini söyledi. Kendilerinin bize kömür satabileceğini karşılığında bizim de onlara çelik satabileceğimizi belirtti.

Yatırımlar için yabancı ülkelere gelen firmalar için herhangi bir engellenmenin olmadığını, Türk şirketlerin de ihalelere katılabileceğini, çok büyük maliyetli projelerde Kolombiyalı şirketlerle ortaklık yapabileceklerini söyledi.

ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci çelik sektörü hakkında bilgiler verdi. İki ülkenin de deprem kuşağında olduğuna değinen Sn. Namık Ekinci, Türk çelik sektörünün önceliğinin yüksek kaliteli malzemeleri rekabet edici fiyatlarla temin etmek olduğunu belirtti. Müteahhitlik hizmetlerinde işbirliği yapabileceğimizi söyledi. STA yapıldıktan sonra Kolombiya'da yatırımlarımızın artacağını ekledi. Gerçekleştirdiğimiz ticaret heyeti hakkında bilgiler vererek kendilerini Türkiye'ye davet etti.

Ekonomi Bakanlığı Genel Müdür Yardımcısı Sn. Yavuz Özutku, Kolombiya ile imzalanacak olan STA konusunda ve Türkiye ekonomisi hakkında bilgiler verdi. Burada olmamızın nedeninin STA imzalanmadan önce bir grup işadamı ile ilişkileri geliştirerek çelik sektöründeki işadamlarının hükümet projelerinde yer almalarını sağlamak olduğunu söyledi.



KOLOMBİYA ULUSAL İŞADAMLARI DERNEĞİ ÇELİK ODASI

TARİH: 25.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Kolombiya Ulusal İşadamları Derneği (ANDI) Çelik Odası görüşmesi

KATILIMCILAR: Juan M. Lesmes (Yönetim Kurulu Üyesi)

Cemil Ferhat KARAMAN Kolombiya Türk Büyükelçisi

Özgür Çelikel (Ekonomi Bakanlığı- Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Pınar Tokur (ÇİB- Sektör Yöneticisi)

Kolombiya Ulusal İşadamları Derneği Çelik Odası yöneticisi, Sn. Juan M. LESMES yaptığı sunumda Kolombiya'nın 2010 yılında %4,3 büyüdüğünü, 2011 yılı için ise %6'lık bir büyüme oranı beklendiğini, bu çerçevede endüstriyel büyümenin 2010 yılı içinde %4,9 seviyesinde gerçekleştiğini belirtti. Ülkenin petrol, kömür ve madencilik açısından önemli kaynaklara sahip olduğunu belirtti.

Çelik sektöründe uzun mamullerde 2010 yılında 1.185 bin tonluk üretim gerçekleştiğini ve bu itibarla uzun mamullerde ülkenin kendine yeterli olduğunu, diğer taraftan yassı mamullerde ithalata bağımlı olduklarını; zira ülkede yalnızca soğuk yassı üretimi olduğunu (2010- 410 bin ton) ve bunu da dışarıdan alınan 600 bin ton sıcak yassı malzemeden ürettiklerini belirttiler. Yassı mamullerin ilgi alanlarına girdiğini ve bu ürünlerde 1,5 milyon tonluk bir talep olduğunu dile getirdiler.

2,5 ay önce Ankara'da yapılan bir toplantıya katılarak bu hususları dile getirdiklerini, yassı mamuller açısından tamamlayıcı olabileceğimizi dile getirmişlerdir. Ülkede 2 tane sıcak yassı mamul alıp soğuk yassı ürün üreten tesis olduğunu bildirmiş ve çelik ürünleri ile ilgili ürünün Kolombiya menşei kazanmasının gerekli olduğunun altını çizerek, AB ile yaptıkları anlaşmada da olduğu şekilde ürünün menşei kazanmaması için ülkede işlem görmesi gerektiğini belirtmişlerdir.

Brezilyalı Gerdau firmasının 1 büyük ve 1 küçük olmak üzere 2 tesis aldığını ve Kore ile de STA imzaladıklarını, ülkenin büyük çelik üreticisi olan POSCO'nun ülkede 5 adet küçük firmayı satın aldığı bilgisini vermişlerdir.

Uzun mamulde ülkede yeterince üretim olduğunu ve ithalatın yerel üretime zarar vereceğini söyleyerek, Türkiye'nin yüksek kalite ürünler ürettiğini bildiklerini, ithalatın geçmişte ağırlıklı olarak Venezuela'dan yapıldığını fakat şimdi bu ülkenin üretiminin büyük ölçüde azaldığını, dolayısıyla Meksika, Japonya, Brezilya ve Çin'den yüksek karbonlu özel çeliklerin ithalatını yaptıklarını bildirmiştir. Yassı mamulde ise Ukrayna, Rusya ve Japonya'dan da ithalat yaptıklarını, fakat bu ülkelerle herhangi bir STA'larının bulunmadığını, Türkiye ile STA imzalandığında bunun bir rekabet avantajı sağlayacağını belirtmişlerdir. Çelik ürünlerinde CIF fiyatı üzerinden %5-10 seviyelerinde ithalat vergisi olduğunu bildirmişlerdir.



KOLOMBİYA ULAŞTIRMA BAKANLIĞI

TARİH: 26.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Kolombiya Ulaştırma Bakanlığı görüşmesi

KATILIMCILAR: German Cardona (Ulaştırma Bakanı)

Cemil Ferhat Karaman (Büyükelçi)

Yavuz Özutku (Ekonomi Bakanlığı Genel Müdürlüğü Yardımcısı)

Özgür Çelikel (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Şerafettin Ekici (ÇİB- Uzman Yardımcısı)

Kolombiya Ulaştırma Bakanı Sn. German Cardona, Kolombiya Devlet Başkanı'nın bir heyetle birlikte Kasım ayında Türkiye'ye yapacağı ziyaretten bahsetti. Bu ziyarete kendisinin iş yoğunluğundan dolayı katılamayacağını fakat yardımcılarının katılacağını söyledi. Hükümetin şu anda Türkiye ile ilişkileri geliştirme yönünde çalışmalarının olduğunu belirtti. Kendilerinin doğrudan çelik tüketicisi olmadıklarını şirketlerin çeliği alarak devlet öncülüğünde olan projelerde kullandıklarını söyledi. İki ülke arasında yatırım bankaları aracılığıyla anlaşmalar yapılabileceğini, bu anlaşmaların ardından şirketlerin birbirleriyle işbirliği yapmalarının daha kolay olacağını söyledi. ABD ile yeni STA imzaladıklarını ve Türkiye ile de yakında imzalayacaklarını belirtti.

Güvenlikten dolayı altyapıda ciddi sorunları olduğunu söyledi. Güvenliği tamamen sağladıktan sonra öncelikle altyapıya ağırlık vereceklerini belirtti. Türk şirketlerinin Kolombiya'da çok iyi işler yapabileceğini söyledi. Türkiye-Kolombiya arasındaki ilişkilerin geliştirilmesi için ellerinden geleni yapmaya hazır olduklarını ve kapılarının her zaman açık olduğunu söyledi.

Ekonomi Bakanlığı Genel Müdür Yardımcısı Sn. Yavuz Özutku Kolombiya ile imzalanacak olan STA konusunda ve Türkiye ekonomisi hakkında bilgiler verdi. Burada olmamızın nedeninin STA imzalanmadan önce bir grup işadamı ile ilişkileri geliştirerek çelik sektöründeki işadamlarının hükümet projelerinde yer almalarını sağlamak olduğunu söyledi.

ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Namık Ekinci öncelikle Türk Çelik Sektörü ve ticaret heyetimiz hakkında bilgiler verdi. Kolombiya'lı işadamlarını Türkiye'ye davet ederek Türk Çelik Sektörünü daha yakından tanıma imkanı bulabileceklerini belirterek firma, tesis gezileri düzenlenebileceğini söyledi. İki ülkenin de deprem kuşağında olduğuna değinen Namık Ekinci, Türk çelik sektörünün önceliğinin yüksek kaliteli malzemeleri rekabet edici fiyatlarla temin etmek olduğunu belirtti.



TURİZM, YATIRIM VE İHRACAT DESTEK BİRİMİ (PROEXPORT)

TARİH: 26.10.2011

KONU: Çelik İhracatçıları Birliği Ticaret Heyeti Delegasyonu Turizm, Yatırım ve İhracat Destek Birimi (PROEXPORT) görüşmesi

KATILIMCILAR: Juan Carlos González (Başkan Yardımcısı)

Felipe Ángel (Yönetim Kurulu Üyesi)

Yavuz Özutku (Ekonomi Bakanlığı Genel Müdür Yardımcısı)

Özgür Çelikel (Ekonomi Bakanlığı Daire Başkanı)

Namık Ekinci (ÇİB- Yönetim Kurulu Başkanı)

Şerafettin Ekici (ÇİB- Uzman Yardımcısı)

Proexport Kolombiya'nın ihracatını ve yatırım olanaklarını destekleyen bir kuruluştur.

Proexport Başkan Yardımcısı Sn. Juan Carlos González, STA'nın imzalanmasının ardından Türkiye ile daha büyük işler yapılabileceğini belirtti ve Türkiye'de temsilciliklerinin olduğunu belirtti.

Kolombiyalı işadamlarını Türkiye'ye götürerek ikili iş görüşmeleri düzenlemeyi istediklerini belirtti. Türkiye'nin Kolombiya için çok önemli bir durumda olduğunu, bu yüzden Büyükelçiliğin açıldığını söyledi. Kolombiya'da serbest ticaret olanaklarının olduğunu bu nedenle kolayca bu pazara girilebileceğini belirtti. Türkiye'nin Asya ve Ortadoğu için bir köprü durumunda olduğunu, Kolombiya'nın da Latin Amerika için bir köprü olabileceğini söyledi. Türkiye'nin otomobil ve tekstilde güçlü olduğunu bildiklerini belirtti. ABD ile yeni Serbest Ticaret Anlaşması imzalandığını, Kanada ile zaten daha önceden imzalandığını söyledi. Kolombiya'nın metal, mekanik, tekstil, yapı ve inşaat konusunda bütün ülkeler için önemli bir Pazar olduğunu belirtti.

Özel sektörde veya kamuda iki ülke arasındaki işbirliklerini araştırmak gerektiğini söyledi. Kendilerinin hammadde alıp işleyerek bize satabileceklerini aynı şekilde bizim de Kolombiya'dan hammadde alarak işleyerek başka ülkelere satabileceğimizi söyledi.

Kolombiya'yı bu bölgenin merkezi yapmaya çalıştıklarını, sadece üretim kısmıyla değil yatırım kısmıyla da ilgili olduklarını, yatırım konusunda Türk şirketlere ellerinden gelen yardımı yapmaya hazır olduklarını belirtti. Türk firmaların, ortaklık kurmuş olan büyük firmalar veya uzun zamandır faaliyet gösteren firmalarla rekabet etmesinin zor olabileceğini söyledi. Yabancı yatırımcılar için servis sağladıklarını ve yatırımcıyı desteklediklerini söyledi.

ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Namık Ekinci çelik sektörü hakkında bilgiler verdi. İki ülkenin de deprem kuşağında olduğuna değinen Sn. Namık Ekinci, Türk çelik sektörünün önceliğinin yüksek kaliteli malzemeleri rekabet edici fiyatlarla temin etmek olduğunu belirtti. Müteahhitlik hizmetlerinde işbirliği yapabileceğimizi söyledi. STA yapıldıktan sonra Kolombiya'da yatırımlarımızın artacağını ekledi.



ŞİLİ-PERU VE KOLOMBİYA'DA YAYINLANAN GAZETE İLANI VE RÖPORTAJLAR

Şili'de yayınlanan Financiero Newspaper gazetesine verilen ilan aşağıda yer almaktadır.



Şili'de çalışılan PR Ajansı'nın ticaret heyeti tarihinden önce duyurulan basın bülteni aşağıdaki şekilde yer almıştır.

COMUNICAextend^{beta}

Agencia Extend | Comunicaciones | Digital | Corporativas | Internas | Estratégicas | RR.PP. | Ciudadano | PR | RSE | Empresas | Asesoría | Consultoría



HOME	BUENAS NOTICIAS	PAJORAMAS	ZOOM IN	AGENCIA EXTEND	COMUNICATE	Buscar archivo ...
Home » Buenas noticias, Economía, Portada Exportadores de acero de Turquía visitarán Chile con una importante delegación de 22 empresas líderes [15 Oct 2011 Sin comentarios] Agencia Extend.- Una delegación de más de 22 empresas de acero de Turquía visitará Chile en el contexto de un viaje de negocios enmarcado en el Tratado de Libre Comercio entre ambos países, el cual fue firmado en 2009 y comenzó a regir a comienzos de este año.  Esta delegación de acero –la más grande del sector público-privado en visitar nuestro país- estará encabezada por el presidente de la Asociación de Exportadores de Acero de Turquía (CIB), Namik Ekinci. Este grupo está compuesto por empresarios del sector del acero que comercializan productos para los sectores de la construcción, minería y automotriz, entre otros. La delegación llevará a cabo una rueda de negocios en el Hotel Sheraton hoy lunes 17 de octubre, donde 22 empresas turcas tendrán la oportunidad de hacer negocios con compañías de acero en Chile, y también de otros sectores económicos. Asimismo, esta delegación se reunirá con diferentes autoridades y asociaciones de acero para generar vínculos de negocios. El presidente de CIB destacó que "Chile es un socio comercial muy importante para Turquía, por lo que es importante destacar que esta es una gran oportunidad para ambos países de ampliar su relación						Nube de etiquetas agencia agrosuper agua ayuda barrick Brasil campaña chevrolet Chile comunicaciones comunicaextend Concorso correoschile Cultura digital ecología Educación Embratur energía enjoy entel extend entretenimiento espectáculo estratégicas gratis indisa internet la polar lider mall plaza Medioambiente navidad niños Polpaico premio redes sociales Salud seguridad sodimac teatro teatro municipal tecnología terremoto tur bus
Sitios de interés - Agencia Blink - Agencia Extend						Comunicaextend Comunicaextend es un informativo veraz y acotado, ya que busca entregar informaciones constructivas, positivas y de interés ciudadano sobre aquellas empresas u organizaciones que trabajan con extend. Sin embargo, en comunicaextend no se encuentra la totalidad de

Çelik İhracatçıları Birliği Başkanı Sn. Namık Ekinci'nin Şili İş ve Ekonomi Dünyası üzerine yayın yapan Business News America ve Valor Futuro isimli basın kuruluşlarına verdiği röportaj aşağıdaki şekilde yayınlanmıştır.

Turkey after 10% share in local steel imports

- Chile

[Tweet](#) 2 [Share](#)

Published: Thursday, October 20, 2011 16:21 (GMT -0400) [More news from Chile](#)

By Victor Henriquez / Business News Americas Vote ☆☆☆☆☆ Result ☆☆☆☆☆ 0 votes

Related content

Keywords

[Iron/Steel](#)

Turkey, the world's 10th largest producer and 7th largest exporter of steel products, is seeking to increase its stake in Chilean imports to 10% in the short term, the chairman of Turkey's steel exporters association, Namik Ekinci, told BNamericas.

Currently, Turkish products represent just 2.5% of Chile's steel imports.

Turkey aims to increase its share by taking advantage of Chile's steel consumption growth potential and the free trade agreement (FTA) between the countries that came into effect in March, Ekinci said.

The main market for Turkish steel is Europe, to which it exported US\$2.68bn in 2010, a 14.7% increase compared to the previous year.

However, the current macroeconomic turmoil in the region as a result of sovereign debt problems has started to hurt Turkish exports and, as a result, the country has started to work on a strategy to increase steel exports to less conventional markets, such as Latin America.

A delegation from the Turkish steel exporters association was in Chile from October 17-19 to make contact with local importers.

"We're here to take full advantage of the FTA and diversify our exports. We think we will have positive results in the short term," he said.

The full interview with Ekinci will be published in this week's Metals Perspectives, for subscribers only.

Why settle for this one story when you can access all our news? Sign up here for your free 15-day trial.

[Print](#)
[Send](#)
[Share](#)
[Contact the Editor](#)
[Reprint Permission](#)

ValorFuturo Chile

- VF TELEVISION
- NOTICIAS
 - Economía
 - Monedas
 - Renta Fija
 - Commodities
 - Comercio Exterior
 - Gremios
 - Bolsas
 - Tecno-Internet
 - Política
 - Automotriz
 - Deportes
 - Misceláneas
 - Empresas
 - Internacional
- ACCIONES
 - Chile
 - Dow Jones
 - Indíces Globales
 - PortFolio
- BOLSA PRODUCTOS
 - Facturas
 - Repos
- BANCOS
 - Resultados
 - Colocaciones
 - Basilea
- DOLAR
 - Interbancario
 - Futuros
 - Obs.-Acu.-TCR-CRM
 - Monedas Inter.
 - Cross Rates
 - Convertidor Monedas
- RENTA FIJA
 - Puntas

BCU-7 13:25:36 2,41 0,03 -- 2,41 2,39 2,41 2,38

16:56 (IT) Concluye reunión de urgencia del Gobierno italiano sin acuerdo sobre pensiones

16:51 (CO) Celfin proyecta utilidades de Nutresa 3T de 2011 suban 31,5% a COP 84.375 millones

16:50 (CL) Hasbún y Monckeberg solicitan a Ministerio de Desarrollo Social incluir datos de discapacitados

16:50 (CL) Diputado García (RI) está a favor que forestales de La Araucanía paguen para mantener caminos

16:50 (GB) Barril de Brent sube un 1,72% y cierra en USD 111,45, tras acuerdo en la cumbre de la UE

16:49 (ES) Gte general LALI en Europa: "Las compañías aéreas van a tener que aliarse para dar cobertura glo..."

16:49 (CL) Grupo Antofagasta Minerals culmina proyecto de reconstrucción "Ruta Caletas del Maule"

16:46 (CL) Diputados PPD critican compra del 49% de Anglo American Sur por parte de Codelco

16:44 (CL) Netflix anuncia que llegará a Reino Unido e Irlanda a principios de 2012

16:41 (CL) COMENTARIO: IPSA toca mayor nivel en mes y medio por esperanza en torno a Europa/resultados ...

Texto Turquía Último mes Chile Buscar

Resultado Busqueda Noticia

Exportadores de acero de Turquía ven a Chile como plataforma para elevar envíos a América

Andrés Rojas, ValorFuturo

Santiago--Oct 19--Para el presidente de la Asociación de Exportadores de Acero de Turquía, Namik Ekinci, la entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio (TLC) con Chile, en marzo de 2011, es una oportunidad para elevar sus envíos de acero a América Latina.

La producción de acero en Turquía alcanzó 19,264 millones de toneladas en los primeros siete meses de 2011 y se prevé que llegue a 33 millones de toneladas en el presente ejercicio.

--¿Ven a Chile como una plataforma para entrar en nuevos mercados?

--Creemos que, a través del TLC con Chile, Turquía va a entrar a los mercados de América Latina. Por otro lado, ustedes tendrán oportunidades para entrar a los mercados de Asia Central y Medio Oriente. Nuestro objetivo es aumentar el comercio, desarrollar la industria y expandir la prosperidad entre las dos naciones.

--¿A cuánto podrían elevarse los envíos de acero a Chile?

--Ya hemos exportado a Chile productos como barras de acero y esperamos muy pronto enviar planchas. Chile importa alrededor de 1,9 millones de toneladas anuales. De esto, un 2,5% proviene de Turquía. Nuestra meta es elevar esa cifra a un 10% lo antes posible, ojalá al 2012.

Símbolo	Hora
CGE	15:54
CHILE	15:59
CMPC	15:59
COLBUN	15:56
CONCHATORO	15:55
COPEC	15:59
CORPBANCA	15:59
ENDESA	15:59
ENERGIS	15:58
ENTEL	15:57
FALABELLA	15:58
GENER	15:52
HITES	15:34
IAM	15:59
IANSÁ	15:59
LA POLAR	15:59
LAN	16:00
MASISA	15:46
MOLYMET	16:00
MULTIFOODS	15:59
NORTEGRAN	15:52
PARAUCO	15:59
PAZ	15:58
QUINENCO	15:56
RIPLEY	15:58
SALFACORP	15:59
SK	15:45
SM-CHILE B	16:00
SOCOVESA	16:00
SONDA	15:59
SQM-B	15:59

Peru'nun hedef kitleye en uygun en yüksek tirajlı gazetelerinden El Comercio'ya verilen yarım sayfa gazete ilanı aşağıda yer almaktadır.

Peru ilon

EL COMERCIO jueves 20 de octubre d

***NEG

ESTRENO DE LA CARRETERA INTEROCEÁNICA

Logra primer envío de frutas al Brasil



GRAN PASO. El 17 de octubre ingresó el primer cargamento de productos agrícolas al país de la sembla.

"La carga, de 25 toneladas, fue enviada por la empresa exportadora LNB Perú al supermercado Arayú de Acre, uno de los líderes en Río Branco, que tiene más de seis establecimientos e incluye también la ciudad de Porto Velho en Rondônia", detalló Castillo.

Asimismo, el transporte fue realizado por la empresa peruana Terracero, que participó en la primera misión logística a los estados de frontera brasileños.

SE ABRE CAMINO. Si bien Castillo indicó que se requieren ajustar algunos aspectos, como el hecho de que no se tiene un fiscal permanente en Asís (Brasil) para que tramite el ingreso de carga, se espera que estos aspectos sean superados en los próximos envíos que serán más continuos.

"Este primer envío abre las puertas para otros productos de la macroregión sur, como el ajo, zanahorias, sandías, melones, etc., que son abastecidos desde otros estados como el de São Paulo", detalló Castillo.

SE DEFIENDEN

Griferos: "En un año el GNV bajó en 15%"

Consideran que no hay abuso de posición de dominio en el mercado

Los propietarios de los gasocentros, reunidos en la Asociación de Grifos y Estaciones de Servicios del Perú (Agnesp), se defendieron de las acusaciones de Odebrecht de que el 83% de los gasocentros han subido el precio del gas natural vehicular (GNV) sin justificación en apenas diez días.

Su presidente, Carlos Puente de la Mata, afirmó que en los últimos doce meses la oferta del GNV en las operaciones de servicio ha tenido una serie de variaciones hacia arriba y hacia abajo,

EL DATO

Según la Agnesp, los precios han bajado de US\$2.30 m al desarrollo del GNV con una caída de 170 gr

producto de la demanda, ubicados a un valor menor que 15% aproximadamente. Sobre la in de Indecopi p bte concertada Puente de la Mata este gremio co quer conducto titivos de cual culosoria que la libre competi

El Acero Turco en América del Sur



Descando reunimos con usted

Perú

20-21-24 Octubre 2011

La Asociación Turca de Exportadores de Acero le invita a conocer a todas sus empresas en el Swissotel este viernes 21 de octubre de 9 a.m. a 5 p.m. Ingreso libre.

Asociación de Exportadores de Acero de Turquía
Phone: +90 312 335 00 00 Fax: +90 312 335 01 01

Contacto: Pinar TOKUR
Teléfono: +90 312 335 18 43

ACERERAS PERUANAS COMPRAN US\$ 200 mlls. en TURQUÍA

—Se espera que unas 30 comercializadoras locales realicen negociaciones con las acerías turcas para comprar el 1.5% del acero que produce Turquía.

WILFREDO HUANACHINOSORO presidente de la Asociación de Exportadores de Acero de Turquía (Turkish Steel), Namik Ekinci, comentó que empresas y acerías peruanas compran un promedio anual de 300,000 tm de acero procedente de Turquía, consistente en barras, perfiles y planchas de acero.

Ekinci señaló que el precio del acero turco se vende a un promedio de US\$660 a US\$ 670 la tonelada, con tendencia a que aumente el precio. Se estima así que las empresas peruanas comprarán unos US\$ 200 millones en acero de Turquía este año.

El representante dijo que Perú tiene una participación de 1.5% en el total de acero que Turquía produce y comercializa a nivel mundial.

OTROSÍ DIGO

Mirada turca en el Pacífico sur

Quieren más. Además de la venta empresarial al Perú, la misión comercial incluye negocios en Chile y Colombia. El interés aceros en los países del Pacífico sur busca comercializar, ya que en el caso de Chile y Colombia, la Turkish Steel ve potencial en Perú para las importaciones anuales de barras de acero son de 1.7 millones de tm, de los cuales Turquía participa con más del 15% de ese total.

Misión empresarial En el marco de la misión empresarial organizada por la Turkish Steel, manifestará que industrias como Siderperú y

CONSTRUCCIÓN

Nuevo contrato de G y M

La subcontrata de Graña y Montero, GYM, suscribió un contrato de construcción de la obra civil de la central hidroeléctrica de Santa Teresa, de Luz del Sur. El proyecto es por US\$ 84.86 millones. GYM hará en consorcio con Astaldi, teniendo el 60% de participación.

METALURGIA

Cinco en chilenas berries

Entre la gran variedad de productos de la acería, se ha convertido en un negocio de mayor interés. Incluso, cinco chilenas están por esta fruta, pero a escala, reveló St. rack. Gembou, con la llegada del Perú. El acero de Turquía está elevándose y el norte del Perú se ha desarrollado en Chile, a través de la acería de Turquía, a través de la acería de Turquía, a través de la acería de Turquía.

VISUAL SOFT

Crece en Centroamérica

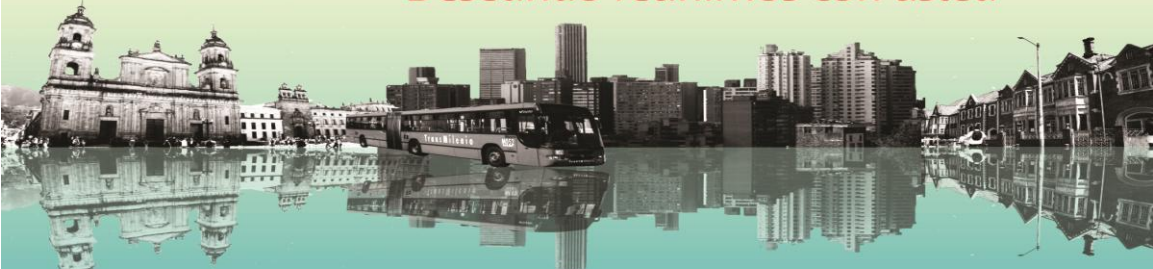
Visual Soft proyecta para 2012 ampliar su presencia en Centroamérica, mediante la compra de una empresa local, que brinda servicios de telecomunicaciones, está en Colombia, Chile, Venezuela.

45

Kolombiya'da La Republica Gazetesi'ne verilen ikili iş görüşmelerine davet ilanı aşağıda yer almaktadır.

**EL ACERO TURCO
EN AMÉRICA DEL SUR**
COLOMBIA 2011
Octubre 25 *Deseando reunirnos con usted*


— STEEL EXPORTERS' ASSOCIATION —



Rueda de Negocios: Hotel Marriott Av. El Dorado 69b - 53
Fecha: martes 25 de octubre
Hora: 8:00 am a 5:00 pm
Mayor información al correo: nbenavides@portex.com.co
Teléfono (1) 6102252 ext: 112 - 113
Teléfono: +90-533-593 39 93
e-mail: pinar.tokur@immib.org.tr
Contacto Turkish Steel: Pinar TOKUR


T.C. MİLLÎ İŞLER BAKANLIĞI
T.C. TİCARET BAKANLIĞI


Turkish Steel

HEYET KATILIMCILARI LİSTESİ

	FİRMA ADI	KATILIMCI
1	AĞIR HADDECİLİK A.Ş.	Çetin Sami GÜRSER, Cem Kartal KAYA
2	ÇOLAKOĞLU METALURJİ A.Ş.	Mete ŞAHİN
3	DİLER DIŞ TİCARET A.Ş.	Hamza ZEYBEKOĞULLARI
4	EE BATI İÇ VE DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.	Mehmet Emre EYÜBOĞLU
5	EKİNCİLER DEMİR VE ÇELİK SAN.A.Ş.	Çağrı Kerem VAİZOĞLU
6	KAPTAN DEMİR ÇELİK ENDÜSTRİSİ VE TİCARET A.Ş.	Oytun ÖZDOĞAN
7	KİBAR DIŞ TİCARET A.Ş.	Fatih Mehmet İSKENDEROĞLU
8	PROMEKS DIŞ TİCARET A.Ş.	Mehmet Murat ÖZKARAKAŞ
9	SAFİR METAL SANAYİ VE DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.	Tolga KESKİN Pelin GEZİCİOĞLU
10	SATEKS METAL VE DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.	Oğuz Dünder ŞATVAN
11	SNI DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.	Soner EKER
12	ZENNA ÇELİK DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.	Emine AKSU
13	NK ÇELİK DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.	Tansel DEMİR
14	TOSYALI DIŞ TİCARET A.Ş.	Ahmet SÜMER
15	YOLBULAN METAL SANAYİ	Çetin KAYA Ali EMAN
16	HABAŞ SİNİ VE TIBBİ GAZLAR	Aziz Burak ÖZGÜLŞEN
17	MTC METAL DIŞ TİC.LTD.ŞTİ.	Osman YAVUZ
18	İZMİR DEMİR ÇELİK SANAYİ A.Ş.	Hüseyin OCAKCI
19	İÇDAŞ ÇELİK ENERJİ TERSANE VE ULAŞIM SANAYİ A.Ş.	Umut YILDIRIM
20	MTALL SAC SANAYİ VE DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.	Cevat KIR
21	CORBUS METAL İÇ VE DIŞ TİC. LTD.ŞTİ.	Gökçehan PİLEVNE
22	SAMETAL	Ali MERTSOY
23	ÇELİK İHRACATÇILARI BİRLİĞİ	Namık Kemal EKİNCİ Mustafa ÇIKRIKÇIOĞLU Pınar TOKUR Selmin BALATA Şerafettin EKİCİ
23	EKONOMİ BAKANLIĞI	Yavuz ÖZUTKU Mehmet Emrah SAZAK Özgür ÇELİKEL

Şerafettin EKİCİ
ÇİB Uzman Yardımcısı

Pınar TOKUR
ÇİB Sektör Yöneticisi