



# **NİJERYA – GANA ÇELİK SEKTÖREL TİCARET HEYETİ RAPORU**

**1 – 6 Temmuz 2012**

## İÇİNDEKİLER

	Sayfa
<b>A. YÖNETİCİ ÖZETİ</b>	<b>3-4</b>
<b>B. HEYETİN DAĞILIMI</b>	<b>4</b>
<b>C.GÖRÜŞMELERİN DAĞILIMI</b>	<b>5</b>
<b>D. RESMİ GÖRÜŞME MESAJLARI</b>	<b>5-10</b>
a. Çelik İhracatçıları Birliğinin Mesajı	
b. MAN (Nijerya Sanayiciler Birliği)	
c. Nijerya Endüstriler Hükümet Temsilciliği	
d. Naccima (Nijerya Tic. San., Made. Birliği)	
e. Nijerya Çelik ve Maden Bakanlığı	
f. Nijerya Ticaret ve Yatırım Bakanlığı	
g. Gana Sanayi ve Ticaret Bakanlığı & Su Kaynakları ve İskan Bakanlığı	
h. Gana Enerji Bakanlığı	
i. Gana Sanayi ve Ticaret Odası	
<b>E. LAGOS KONFERANSI</b>	<b>10-11</b>
a. Nijerya İş Hayatı ve Sanayiine Genel Bakış.	
b. İthalat ve Varış Noktası Denetim –Gözetim Firması	
c. Yatırım Ortamı ve İmkanları – Yatırım Ajansı	
d. Çelik Sektörü Vergilendirme	
e. Çelik Sektörü Kalite Standartlar	
f. Türk Yatırımcı Başarı Hikayesi	
<b>F. NİJERYA –GANA GAZETE İLANLARI VE RÖPORTAJLAR</b>	<b>12-15</b>
a. Nijerya This Day Gazetesine Verilen İlan	
b. Nijerya The Moment Gazetesinde Yeralan Röportaj	
c. Nijerya Basınında Çelik Ticaret Heyeti Hakkında Çıkan Haberler	
d. Gana Daily Graphic Gazetesinde Verilen İlan	
<b>G. NİJERYA- GANA İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİNE KATILAN KURUMLAR LİSTESİ</b>	<b>16-21</b>
a. Nijerya, Lagos’da Görüşmelerine Katılan Kurumlar	
b. Nijerya, Abuja’da Görüşmelerine Katılan Kurumlar	
c. Gana, Akra’da Görüşmelerine Katılan Kurumlar	

## A. Yönetici Özeti

1 Temmuz akşamı İstanbul'dan hareket eden heyet, aynı gece geç saatte Nijerya'nın Lagos şehrine varmıştır. Heyet, 4 Temmuz öğlen saatlerinde Lagos'tan Nijerya'nın başkentine geçmiştir. 5 Temmuz'da Gana'nın başkenti Akra'ya geçen heyet 6 Temmuz akşamı Türkiye'ye dönmek üzere yola çıkmıştır.

Ekonomi Bakanlığı ve ÇİB temsilcileri dışında, 20 firmayı temsilen 22 kişinin katılımıyla başlayan heyet, bir heyet üyesinin Lagos'ta hastalanması ve Türkiye'de dönmesiyle 19 firmayı temsilen 21 kişi olarak devam etmiştir.

Toplam 9 resmi kurum görüşmesi yapılmıştır. Bu görüşmelerin 5 tanesi Nijerya'da, 4 tanesi Gana'da gerçekleşmişti. Resmi kurum görüşmeleri içinde Bakanlık ziyaretleri de yer almıştır. Buna göre, Nijerya'da Çelik & Maden Bakanı Musa Muhammed Sada ve Ticaret & Yatırım Bakanı Chief Samuel J. Ortom ile görüşülmüş, Gana'da ise Sanayi & Ticaret Bakanlığında Bakan Hannah Tetteh, Su Kaynakları & İskan Bakanlığında Bakan Hon. Enoch Teye Mensah ve Enerji Bakanlığında Bakan yardımcısı Hon. E. Armah-Kofi Buah ile görüşülmüştür.

Ziyaret edilen her üç şehirde de ikili iş görüşmeleri yapılmıştır. İkili iş görüşmelerine tatminkar katılım sağlanmıştır. İş görüşmeleri akabinde heyet üyelerinden dengeli bir memnuniyet geri bildirimi alınmıştır.

Her iki ülkede de tüccarların ve sanayicilerin Türk çeliği hakkında olumlu kalite yargıları olduğu müşahade edilmiştir.

Her iki ülkede de çelik ürünlerine gümrük vergisi uygulanmaktadır. Ancak, geleneksel rakipler karşısında ülkemizin bir dezavantajı yoktur; aynı gümrük vergi oranları ile rekabet edilmektedir.

Nijerya'nın Lagos şehrinde, bir gün boyunca, heyet üyelerine 7 oturumlu kapalı bir konferans düzenlenmiştir. Değişik konularda uzman konuşmacılar, sunum ve soru cevap şeklinde heyet üyelerimize Nijerya iş ortamını değişik veçheleriyle anlatmıştır.

Nijerya'daki resmi görüşmelerde tercihli ticaret anlaşması gündeme gelmiş olmasına rağmen konunun siyasi iradenin ekonomi gündeminin ön sıralarında yer almadığı gözlenmiştir.

Nijerya'daki resmi görüşmelerde, ülkenin 2020 senesinde dünyanın ilk 20 ekonomisinde yer alma vizyonu çerçevesinde bütçelenen yatırımlardan bahsedilmiştir. Gelecek 8 sene içinde, 180 milyon nüfuslu ülkede çelik tüketiminin 4 kat artacağı ifade edilmiştir.

Gana'nın siyasi istikrar ve can ve mal güvenliği ortamı ile Doğu Afrika'da müstesna konumunun ticaretin gelişmesi için sağlam bir zemin yarattığı görülmüştür.

Her iki ülke ile de son yıllarda katlanarak artan ticaret hacminde demir – elik ürünlerinin payı yüksektir.

Heyet seyahatinde, iki ülke ve üç Şehirde toplam 114 elik alıcısı ile ikili görüşme yapılmıştır. Nijerya’da 81 alıcı ile pazarın hacmen yüzde 75’ine, Gana’da 33 alıcı ile pazarın yüzde 85’ine ulaŐılmıŐtır.

## **B. Heyetin Dağılımı**

Heyet 28 kiŐiden oluŐmuŐtur. Heyetin dağılımı Őu Őekildedir:

**a. Firmalar: 22 kişi (20 firmadan toplam 22 kişi katılmıŐtır. Yolbulan ve olakođlu Őirketleri heyete iki temsilci ile katılmıŐlardır.)**

1. Ađır Haddecilik A.Ő.
2. Aka Demir elik Sanayi ve Ticaret Ltd. Őti.
3. olakođlu A.Ő.
4. Corbus Metal Ltd. Őti.
5. Diler A.Ő.
6. EEBatı Ltd. Őti.
7. HabaŐ A.Ő.
8. Hasçelik A.Ő.
9. IdaŐ A.Ő.
10. Inter Metals Ltd. Őti.
11. Kaptan A.Ő.
12. Kibar DıŐ Ticaret A.Ő.
13. Mtall Sa Ltd. Őti.
14. Mumcu Teneke Ltd. Őti.
15. Promeks A.Ő.
16. Safir Metal Ltd. Őti.
17. Sametal Ltd. Őti.
18. SNI DıŐ Ticaret Ltd. Őti.
19. Zenna elik Ltd. Őti.
20. Yolbulan A.Ő.

**b. Ekonomi Bakanlığı: 2 kişi**

**c. İB Yönetim Kurulu: 1 kişi**

**d. İB personeli: 3 kişi**

## C. Görüşmelerin Dağılımı

Nijerya ve Gana'da, 3 şehirde toplam 129 kişi ile temas edilmiştir. Aşağıda her organizasyondaki kişi dağılımı görülmektedir.

### 1. Lagos (Nijerya): Toplam 45 kişi

- a. Resmi temaslar: 14 kişi
  - i. MAN (Nijerya Üreticiler Birliği): 4 kişi
  - ii. Commissioner of Industries: 4 kişi
  - iii. Naccima: 6 kişi
- b. İkili İş Görüşmeleri: 31 kişi

### 2. Abuja (Nijerya): Toplam 42 kişi

- a. Resmi temaslar: 7 kişi
  - i. Çelik ve Maden Bakanlığı: 4 kişi
  - ii. Ticaret ve Yatırım Bakanlığı: 3 kişi
- b. İkili İş Görüşmeleri: 35 kişi

### 3. Akra (Gana): Toplam 43 kişi

- a. Resmi temaslar: 9 kişi
  - i. Sanayi ve Ticaret Bakanlığı: 2 kişi
  - ii. Su Kaynakları ve İskan Bakanlığı: 1 kişi
  - iii. Enerji Bakanlığı: 3 kişi
  - iv. Sanayi ve Ticaret Odası: 4 kişi
- b. İkili İş Görüşmeleri: 33 kişi

## D. Resmi Görüşme Mesajları

### a. Heyetimizin mesajı

Heyetimiz her iki ülkedeki mesajlarında, ağırlıklı olarak, ülkelerimiz arasındaki ticaret ilişkisinin çok düşük seviyelerde seyrettiğinin altını çizmiştir. Bu amaçla, resmi kurumların gerekli çalışmaları yapmaları gerektiğini belirtmiştir.

Türk ekonomisi hakkında detaylı bilgi verilmiş, rekabetçi gücümüz ve bölgesel ekonomik lider konumumuz rakamlarla desteklenerek anlatılmıştır. Ayrıca, her iki ülkede de Türk çelik sektörü hakkında bilgi verilmiştir.

Heyet başkanı Sn. Namık Ekinci, gerek doğrudan kendi konuşmalarında gerek resmi muhataplarının yatırım daveti akabinde, temelde ilişkilerin önce ticaretle

kenetlenmesi akabinde ortak yatırımların gündeme muhakkak geleceğini vurgulamıştır. Her iki ülkede toplam 3 kuruma, Türkiye'ye bir çelik alım heyeti yollamaları konusunda talepte bulunulmuş ve davet yapılmıştır:

1. MAN (Nijerya)
2. Naccima (Nijerya)
3. Sanayi ve Ticaret Odası (Gana)

Üç kurum da davete olumlu yanıt vermiştir. Nijerya'da MAN, etkili bir sanayici örgütüdür. Naccima ise TOBB muadili, tüm odalar üzerinde bir şemsiye kuruluştur. Gana Sanayi ve Ticaret Odası ise tüm ülkeyi kapsamaktadır.

#### **b. MAN (Nijerya Sanayiciler Birliği)**

Genel Müdür Yinka Akande, sıcak hoşgeldin ifadeleri akabinde, Nijerya'nın gelişen ekonomisi ve konut ihtiyacından hareket ederek, Türk çelik firmalarını ortak yatırıma davet etti.

Türk çeliğinin kalitesi konusunda müspet ifadeler kullanan Sn. Akande, kalite standartları konusunda yapılan çalışmalardan bahsetti.



#### **c. Nijerya Endüstriler Hükümet Temsilciliği**

Daimi Sekreter T. Raji, Nijerya ekonomisi hakkında detaylı bilgi verdikten sonra, Türkiye ile ticari ilişkilerin artış trendi konusunda olumlu ifadeler beyan etti.

Daimi Sekreter, Nijerya'nın 2020 hedeflerinden bahsederek, büyüyen Nijerya'da Türk firmalarını da görmek istediklerini ifade etti.



**d. Naccima (Nijerya Ticaret, Sanayi, Madencilik ve Tarım Birliği)**

Başkan Dr. Herbert Ajayi, çelik sektöründeki ikili ilişkilerin geliştirilmesi için her türlü kurumsal desteği vermeye hazır olduklarını ifade etmiştir.

Başkan Ajayi, bir Nijerya – Türkiye İş Konseyi kurmak istediklerini belirtmiş, ÇİB'in de bu konseyde kurucu üye olarak yer almasını arzu ettiğini ifade etmiştir.



#### e. Nijerya Çelik ve Maden Bakanlığı

Abuja Türk Büyükelçisinin de katılımıyla gerçekleşen ziyarette Federal Hükümet **Bakanı Musa Muhammed Sada** ile görüşülmüştür. Ziyaretten duyulan memnuniyeti dile getiren Bakan Muhammed Sada, İki ülke arasındaki ticaretin çoğalması için gerekli çalışmaların yapılması konusunda destek vermeye hazır olduklarını dile getirmiştir. ÇİB Başkanı Namık Ekinci Türk çelik sektörünün kapasite, kalite ve standartlara uygunluğu hakkında açıklamalar yapmış, kentsel dönüşüme hazır olan Nijerya için Türkiye'nin doğru ve güvenilir tedarik merkezi olabileceğine vurgulamıştır.



#### f. Nijerya Ticaret ve Yatırım Bakanlığı

Abuja Türk Büyükelçisinin de katılımıyla gerçekleşen ziyarette Devlet **Bakanı Chief Samuel J. Ortom** ile görüşülmüştür. Nijerya'nın yabancı yatırımlara açık olduğunu dile getiren Bakan Chief Samuel J. Ortom, Türkiye'nin Nijerya'ya yatırım yapması durumunda gerekli desteği ve kolaylı sağlayacaklarını dile getirmiştir. ÇİB Başkanı Namık Ekinci, Türk çelik sektörü mensubu 20 önemli şirket ile ülkeyi ziyaret ettiklerini dile getirmiş bu ziyaretin ileriki dönemlerde yatırıma dönüşebileceği mesajları vermiştir.

#### g. Gana Sanayi ve Ticaret Bakanlığı & Su Kaynakları ve İskan Bakanlığı

Gana Sanayi ve Ticaret **Bakanı Hannah Tetteh** ile Su kaynakları ve İskan **Bakanı Hon. Enoch Teye Mensah** ile birlikte görüşülmüş, iki Bakan heyetimizin ziyaretinden duydukları memnuniyeti dile getirmişlerdir. Sanayi ve Ticaret Bakanı Tetteh, ülkenin ekonomik gelişimi hakkında bilgi verdikten sonra, Türk sanayicilerini Gana'da çelik tesisi yatırımı yapmaya davet etti. Su Kaynakları ve İskan Bakanı Mensah ise, en kısa zamanda Gana'lı iş adamları ile Türkiye'ye bir ziyaret gerçekleştirmek istediklerini dile getirdi. Batı Afrika'da güven ve istikrarın merkezi olan Gana'da, iş dünyasının son yıllarda hızlı bir gelişim gösterdiğini ifaden eden Bakan Tetteh, heyetimize ikili iş görüşmelerinde başarılar diledi.





#### **h. Gana Enerji Bakanlığı**

**Bakan Yardımcısı Hon. E. Armah-Kofi Buah** başkanlığındaki heyet, sıcak hoş geldin mesajının akabinde, Gana'daki yabancı yatırımlar hakkında bilgi verdi. Gana'daki yatırım imkanları, liman kapasitesi ve altyapı düzeni hakkında istatistiki bilgiler veren Bakan Yardımcısı, gelecek 10 sene ortalama yüzde 6'lık büyüme oranının altına düşmeyeceklerini öngördüklerini söyledi. Bakan Yardımcısı, Türkiye ve Gana arasındaki hızlı artan ticaret hacmi için memnuniyetini ifade etti.



## i. Gana Sanayi ve Ticaret Odası

Gana Sanayi ve Ticaret Odası **Başkanı Hon. Seth Adjei Baah**, üye sayıları ve bölgesel dağılım hakkında bilgi verdi. Demir - çelik ürünlerinin gelişen Gana ekonomisi için önemine işaret eden Başkan, kaliteli Türk çelik ürünlerinin pazarda artmasından duyduğu memnuniyeti ifade etti. Ayrıca Türk yatırımcılarını Gana'da çelik üretim tesisleri yatırımı yapmaya davet ettiğini belirten Başkan Baah, daha önce Türkiye'ye geldiğini ve Türk tarafından gelecek bir davetle, Türkiye'ye bir alım heyeti düzenlenmesi çok sıcak yaklaştığını ifade etti.



## E. Lagos Konferansı

Nijerya'nın Lagos şehrinde, heyetin ilk günü, katılımcılara kapalı bir bilgilendirme konferansı düzenlenmiştir. 7 oturumlu konferansta, Nijerya'daki iş hayatı değişik yönleriyle uzman kişiler tarafından anlatılmış, sorular cevaplandırılmıştır.

Konferans programı şu şekilde olmuştur:

1. Nijerya İş Hayatı ve Sanayiine Genel Bakış
2. Varış Noktası Denetim Usulleri – Gözetim Firması
3. Yatırım Ortamı ve Yatırım İmkanları – Yatırım Ajansı
4. Çelik Sektörü Vergilendirme
5. Çelik Sektörü Kalite Standartları
6. Türk Yatırımcı Başarı Hikayesi

#### **a. Nijerya İş Hayatı ve Sanayiine Genel Bakış :**

Kurum Adı: DN Mayer (Ernst & Young) Kimya Üreticisi

Konuşmacı: Mr. Adeola Omosebi /CEO

Konferans notları: Nijerya'nın üretim ve ekonomisi hakkında genel bir sunum yapılmış, heyete çelik üretim kapasiteleri hakkında da bilgi aktarılmıştır.

#### **b. Varış Noktası Denetim Usulleri – Gözetim Firması**

Kurum Adı: Cotecna Destinations Nigeria

Konuşmacı: Mr. Tayo Rabiou / Genel Müdür Yardımcısı

Konferans notları: Kalite unsurlarının ana hatlarının anlatıldığı toplantıda, gözetim firmalarının paydaşları ve sorumlulukları aktarılmış; belgeleme süreçleri, gözetim tesisleri ve hizmetleri konusunda bilgi verilmiştir.

#### **c. Yatırım Ortamı ve Yatırım İmkanları – Yatırım Ajansı**

Kurum Adı: Lead Capital and Investment

Konuşmacı: Mr. Bimbo Olashore / Ceo

Konferans notları: Nijerya'nın mevcut yatırımları konusunda bilgi verilen toplantıda, Nijerya'nın yabancı yatırımları, bölgeye yatırım yapma avantajları ve de çelik sektörünün mevcut durumu hakkında bilgi aktarılmıştır.

#### **d. Çelik Sektörü Vergilendirme**

Kurum Adı: KPMG

Konuşmacı: Mr. Victor Onyekpa / Yönetici Ortağı

Konferans notları: Nijerya'nın mevcut ekonomik durumu, vergi sisteminin genel görünümü, vergi teşvikleri ve de ithalattaki vergi yükümlülükleri hakkında bilgi aktarılmıştır.

#### **e. Çelik Sektörü Kalite Standartları**

Kurum Adı: Nijerya Standardizasyon Kurumu (SON)

Konuşmacı: Dr Joseph Odumodu / Genel Müdür

Konferans notları: Ticaretin daha kolay hale gelmesi için Nijerya Federal hükümeti tarafından ithal ürünlerde aranan sertifika ve standartlar konusunda bilgi aktarılmış.

#### **f. Türk Yatırımcı Başarı Hikayesi**

Kurum Adı: Armada International

Konuşmacı: Omer Curebal

Konferans notları: Katılımcılara Nijerya piyasası ve iş yapma koşulları hakkında bir sunum yapılmıştı.

## F. NİJERYA –GANA GAZETE İLANLARI VE RÖPORTAJLAR

### a. Nijerya “THIS DAY” Gazetesine Verilen İlan

TURKISH STEEL EXPORTERS' ASSOCIATION

TURKISH STEEL

# Turkish Steel Exporters are in Nigeria

**TURKISH STEEL**

**“To make our ties even stronger”**

<b>2-3 July 2012</b> <i>Lagos</i>	<b>4-5 July 2012</b> <i>Abuja</i>
--------------------------------------	--------------------------------------

**Nigeria Contact**  
Jsp Communications  
Phone: +2348035651565  
e-mail: jspcommunications@live.com

**Turkish Steel Exporters' Association**  
Pinar TOKUR  
Phone: +90 533 593 39 93  
e-mail: pinar.tokur@immib.org.tr

www.turkishsteel.eu

REPUBLIC OF TURKEY  
MINISTRY OF ECONOMY

Türkiye



b. "THE MOMENT" Gazetesinde yer alan ÇİB Başkanı Namık Ekinci'nin röportajı:

28

THE MOMENT, Monday, July 16, 2012

# Industry

## Nigeria, Turkish first investment choice, says Turkish steel exporters' association

A fortnight ago, Mr. Namık Ekinci, chairman, board of Turkish Steel Exporters' Association, led a high-powered business delegation to Nigeria, as part of efforts to promote trade and investment between the two countries. Ekinci, who took time off his tight business schedule to field questions on a number of issues with Godwin Ugbaka said Nigeria is Turkey's first investment choice.

### REASONS for Turkish businessmen visit to Nigeria

The reason why we are here is because Turkey and Nigeria have a really good relation in political area as well as ongoing implementations like joint economic committee meetings. Turkey and Nigeria have a trade volume of nearly \$1.2 billion last year, and this year it's going up. Just two weeks ago there was a Turkish exhibition in Lagos and now we are here. We are here with Turkish steel manufacturers and exporters. Steel is an important product for us. Last year steel and iron was number one in our exports to Nigeria because Nigeria has a booming economy and in a booming economy, construction is a most important sector. That is why we are here. We are here to boost trade and not just trade; investment is also another important part of this mission. I believe that today we need to be in meetings with Nigerian businessmen, we also hope to have some fruitful results on a number of issues. We have an embassy in Abuja where we have direct flights from Istanbul to Lagos everyday. That means that our business relation business is flourishing. We are here to take one more step to have fruitful results within this context. I am also happy to hear that Nigeria has a strategic plan for 2026 and the most important part of this plan is to be among one of the biggest 20 countries in the world and likewise we have a plan for 2023, 2023 is the 100th anniversary foundation of the Turkish Republic. Our aim, our goal in 2023 is to be one of the 10 biggest economies of the world. So Nigeria and Turkey have some things in common; they're not so different, they're going to the same direction and we would like to have more and more business with Nigeria because Nigeria needs it and Turkey needs it.

We want to add that we are already like feeling at home in Nigeria. One of the reasons is that Nigeria and Turkey has many common ties, historically. When Nigeria declared its independence in 1960 Turkey had sent an ambassador just in ten days. Though political people may know each other but there are different ways in which other people know each other. For example, many Turkish people have met Uche, Amokachi, Okocha and that's why Nigerians have a special place in our heart. So this is how we were able to know these important football players. We are here as businessmen in order to further develop our relationship. In short, we are to develop these good ties between the two countries.

**State of Turkish steel industry**  
In 2011, Turkey had 24.1 million tonnes of steel production. By this way we held the 10th place among the world steel producers and this year we are expecting to reach 38 million tonnes of production. So, in the first five months of this year, we

Ekinci

have reached the eight places in steel production. With regards to export, Turkey holds the seventh or eighth place and this changes from time to time. With regards to the construction steel, which is roll bars, Turkey is the world leader in export. Our steel products are distributed all over the world. Also, we have exported a considerable amount of steel products/materials to Nigeria as well. And the reason for this is the high quality of our products, the competitive prices that we offer and also the trustworthiness of the producers who always stand behind their materials and contract. In the last four years, the general trade volumes between Nigeria and Turkey have become five-folds and steel has a very important place in that. So in the first six months of this year we have 85 per cent of the last year's total export. So this year there is a huge increase and each year we are increasing our trade volume. This is very good for our products and materials have appreciated and we are very glad to see that. These relationships are based on the experience of long years of Turkish steel producers but we are not only here

to for trade. When it is convenient we would also be looking for investments here. So Nigeria is a very important country for us and it offered like first choice.

### Why Nigeria?

The exporters association, which is very important association in Turkey, is not just thinking about exporting to Nigeria alone. As you may be aware, exporters are also importers and very often we are going into both exporting and importing business. I will like to inform you that we have had some important meetings during our short stay with important companies. During these meetings, some Nigerian government officials also informed our businessmen about the advantages of investing in Nigeria. We also had talks and feedbacks from Turkish investors who are based in Nigeria. The Turkish businessmen told our delegation about the advantages of investing in Nigeria and mingling with Nigerian people and government. I believe that by the end of the day things will work for both countries.

### Turkish role in the revival of

**The exporters association, which is very important association in Turkey, is not just thinking about exporting to Nigeria alone. As you may be aware, exporters are also importers and very often we are going into both exporting and importing business**

### Nigeria's steel industry

According to the information we received, Nigeria's steel plants, which were made by Russians have the capacity to produce 100,000 tonnes of materials but it is not working at full capacity at the moment. So if Nigeria will request Turkish steel technology, which is very important technology in Turkey, it is not just thinking about exporting to Nigeria alone. As you may be aware, exporters are also importers and very often we are going into both exporting and importing business. I will like to inform you that we have had some important meetings during our short stay with important companies. During these meetings, some Nigerian government officials also informed our businessmen about the advantages of investing in Nigeria. We also had talks and feedbacks from Turkish investors who are based in Nigeria. The Turkish businessmen told our delegation about the advantages of investing in Nigeria and mingling with Nigerian people and government. I believe that by the end of the day things will work for both countries.

## Zero per cent tariff on cassava enhancing enzymes takes off

Tony Otaru

THE Federal Government has announced an additional 65 per cent levy on wheat flour imports and also established a Cassava Bread Development Fund among other fiscal measures unveiled to ensure that the policy on cassava bread succeeds and impacts positively on other links of the cassava value programme of the government. This is taking off as the Coordinating Minister for the Economy, Dr. Ngozi Okonjo-Iweala, also announced the slash down of tariffs on cassava enhancing enzymes from 10 per cent to zero per cent, effective from yesterday Sunday, 15 July.

Additional levy will also be paid with the 35 per cent duty on the commodity in line with the approved 2012 budgetary provision, which becomes effective this month.

While revealing government's commitment to ensuring the success of the cassava flour bread agenda in view of its far-reaching benefits to the economy, the minister said in order to strengthen the technological and manpower capacities for the development of the entire cassava value chain, a new Cassava Flour Development Fund will also be created immediately.

According to her, the money to operate the Fund would be sourced from the newly imposed 65 levy on wheat imports and would be managed at first instance by the ministers of finance, agriculture, trade and investment and science technology and the Director General of the Budget Office.

Okonjo-Iweala explained further that substantial part of the Fund would be committed to training of the over 400,000 matriarch bakers scattered across the country, encourage the decentralisation of the baking industry and also support them in understanding the operations of the new modular technologies that would be acquired to boost cassava flour

processing as the implementation of the cassava bread is sustained.

The minister said: "The wheat flour which used to attract a duty rate of 35 per cent with no levy will be effective from 1st of July and in order to encourage the substitution of cassava flour for wheat flour, attract not just the duty rate of 35 per cent but also attract a 65 per cent levy and that has now kicked into effect. So, that is where we were. This is to encourage the flour milling industry to kick in and begin to aid the substitution of cassava flour for wheat flour.

"In addition to that incentive to the cassava value chain and to the cassava processing industry, we want to announce a couple more additional incentives that will help the industry. The first is with regard to cassava enhancing enzymes, which the minister of agriculture just referred to.

"At present, they attract a duty rate of 10 per cent. We will reduce that to zero per cent effective from now. So, as from July 15, we are reducing the duty on cassava enhancing enzymes from 10 per cent to zero per cent to encourage the bakers and the millers in the industry. The second thing that we would do is that we are going to use part of the 65 per cent levy on wheat flour to create a Cassava Bread Development Fund and this fund would be used to support the cassava value chain," Okonjo-Iweala added.

Earlier in his remarks, the Minister of Agriculture and Rural Development, Dr. Akinwumi Adesina, appealed to flour millers against any act that would undermine the efforts of the government to use the cassava flour bread to transform the economy.

The minister said as had been pointed out, the success of the policy would not only save the country up to N635 billion yearly on wheat import cost but also help in creating jobs and improving the well-being of Nigerian farmers among other benefits for the economy.

## ECOWAS signs agreement to benefit women entrepreneurs in Africa

Tony Otaru

THE Economic community of West African States (ECOWAS) and the New Partnership for Africa's Development (NEPAD), on Thursday, signed an agreement for Business Incubator for African Women Entrepreneurs (BIAWE).

President of ECOWAS Commission, Kader Desire Ouédraogo and Chief Executive Officer of NEPAD Planning and Coordinating Agency, Ibrahim ASANE Mayaki, signed the agreement at the new AU Conference Center in Addis Ababa, Ethiopia.

The agreement involved a total sum of nearly one million euros provided by Spain through NEPAD-Spain Fund for empowerment of African women.

The grant provided fund for the Business Incubator Project, which nurtures the business venture of rural African women operating primarily in the area of agriculture.

ECOWAS said the project was intended to support initiatives

in economic capacity building for women, promote rural entrepreneurship and develop agricultural resources.

It would provide a guarantee fund for rural women entrepreneurs in Africa to enable them receive support from banks and financial institutions in the areas of loan processing of agricultural produce and market for the sale of the produce. ECOWAS said.

It was said that the Common Market for Eastern and Southern Africa (COMESA) and ECOWAS were the two regional economic communities leading the implementation of the project.

As ECOWAS level, the project would be tested in Burkina Faso and Sierra Leone, and if successful, extended to other member states.

The BIAWE project, which would last for two years, aimed at increasing the economic options and promoting the economic leadership of African rural women, as well as eradicating poverty within ECOWAS.

### c. Nijerya Basınında Çelik Ticaret Heyeti Hakkında Çıkan Haberler:

Tha Guardian:



Daily Sun:





**Bussinessworld:**

seven containers of pirated books in Lagos

# Turkey, Nigeria Seek to Promote Trade in both Countries

**By Kenneth Madueke**

A high-powered Turkish business delegation has met with their Nigerian counterparts to seek ways of promoting trade between Nigeria and Turkey, especially in steel and industry. The delegation representing 21 leading companies across Turkey and Europe, which came under the auspices of Turkish Steel Exporters' Association, was led by its board chairman, Mr. Namık Elıncı.

Speaking at the executive business luncheon in Lagos, Elıncı, who spoke through an interpreter, said their visit not only demonstrates the growing importance of Nigeria as a key emerging market but also as a potential strategic trading partner with Turkey in the steel sector.

"The reason why we are in Nigeria is to meet and introduce ourselves to the business community and share experiences with Nigerian business people because Turkish business in Nigeria has increased. For this reason, we have come with 21 leading companies to meet with Nigerian business fraternity," he stated.

Elıncı said Nigeria is not only an important country in African continent due to her huge population but also has historical ties with Turkey. He recalled that when Nigerian gained independence in 1960, Turkey sent an ambassador to Nigeria within 15 days.

"We want to say that we feel as if we are at home because the two countries have many common ties, coming from history. When Nigeria gained independence in 1960 Turkey sent her ambassador just in 15 days, he said.

Also speaking, Mr. Yavuz Özadı, deputy director general of the ministry of economy, representing the Turkish government, said the business delegation comprising Turkish manufacturers and exporters is in because of the good relation between the two countries. He said the two countries not only have joint economic committee meetings, Turkey and Nigeria have trade involvement of nearly \$1.2 billion in 2011, adding that this year figure for is already in the upward swing.

Meanwhile the Nigeria Association of Chambers of Commerce, Industry, Mines and Agriculture (Naccima) said the huge presence of Nigerian business people at the business party is an indication that Nigerians are ready to take their dreams in their hands regarding the future and infrastructural development of the country. Dr. Hubert Anyi, president of Naccima, who made this remark, said Nigeria needs a number of fruitful collaborations and friends who will work hand in hand with the private sector to develop the agricultural and energy sector.

countries need it," he said.

The Turkish companies represented are offering a wide range of steel products, including HR/CR coils, diamond and tear-drop pattern plates, wire rods, billets, beams, bars, hollow sections, tubes, pipes and other steel products.

**G. NİJERYA- GANA İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİNE KATILAN KURUMLAR LİSTESİ**

**a. Gana "Daily Graphic" Gazetesine Verilen İlan:**

Scoreline by which are lost. — ESPN

Comparing an impressive list of achievements in the

ing to goals which remained yet never managed to stand

tion. — mtfootbal.com

**TURKISH STEEL**  
STEEL EXPORTERS ASSOCIATION

# Turkish Steel Exporters are in Ghana

**"To make our ties even stronger"**

| 5-6 July 2012 |  
Accra

Contact Turkish Steel Exporters' Association  
Mahogany Consult Pinar TOKUR  
Phone: +233244837382 Phone: +90 533 593 39 93  
e-mail: info@mahoganyconsult.com e-mail: pinar.tokur@mimmb.org.tr

www.turkishsteel.eu

**G. NİJERYA- GANA İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİNE KATILAN KURUMLAR LİSTESİ**

**a. Nijerya, Lagos Görüşmelerine Katılan Çelik İthalatçıları**

**b. Nijerya, Abuja Görüşmelerine Katılan Çelik İthalatçıları:**

**c. Gana, Akra Görüşmelerine Katılan Çelik İthalatçıları:**



Nijerya –Gana İekli İş Görüşmelerinden Görüntüler:







